

ZINZINO

A large, multi-story yellow building with a red-tiled roof and a central clock tower, framed by a path lined with blooming pink cherry blossom trees. The building has several windows and a central arched entrance. The cherry blossom trees are in full bloom, creating a vibrant pink and purple canopy over the path. The sky is a soft, hazy blue.

DELÅRSRAPPORT 2019 | Q1

DETTA ÄR ZINZINO

Zinzino AB (publ.) är ett direktförsäljningsbolag som är verksamt i Europa och Nordamerika. Zinzino marknadsför och säljer produkter inom två produktlinjer; Zinzino Health, med fokus på långsiktig hälsa, och Zinzino Coffee, bestående av espressomaskiner, kaffe och te.

Zinzino äger norska forskningsbolaget BioActive Foods AS och produktionsenheten Faun Pharma AS. Zinzino har drygt 120 anställda. Företaget har sitt säte i Göteborg, kontor i Helsingfors, Riga, Oslo och Florida, USA. Zinzino är ett publikt aktiebolag, vars aktie är noterad på Nasdaq First North.

KORT HISTORIK

2007 - Startades Zinzino AB. Bolagets främsta verksamhet är att äga och utveckla företag inom direktförsäljning och relaterade verksamheter.

2009 - Förvärvades Zinzino Nordic AB genom dels en riktad apportemission mot ägarna i Zinzino Nordic AB och dels genom aktieteckning i den företrädesemission Zinzino Nordic AB genomförde i december 2009. Genom detta fick Zinzino AB kontroll över 97% av rösterna och 92% av kapitalet i Zinzino Nordic AB. Fram till 31 december 2015 hade ägarandelen ökat till 93% av kapitalet.

2010 - Noterades Zinzino-aktien för handel på Aktietorget's handelsplats.

2011 - Utökades koncernen med bolag i Estland och Litauen.

2012 - Startades bolag i Lettland och på Island.

2013 - Startades ett bolag i USA med säte i Jupiter, Florida.

2014 - Utökades koncernen ytterligare genom bolag i Polen och Holland. Samma år förvärvade Zinzino AB resterande aktier i BioActive Foods AS och 85% av aktierna i Faun Pharma AS. Detta var även året då Zinzino AB noterades för handel på Nasdaq OMX First North.

2015 - Startades bolag i Kanada och ägarandelen i Faun Pharma AS utökades till 98,8%.

2016 - Startades ett dotterbolag i Tyskland.
- Öppnades försäljning till samtliga EU-länder.

2017 - Startat upp försäljning i Schweiz.

2018 - Nya dotterbolag i Rumänien och Italien.

2019 - Nya dotterbolag i Australien och Indien.

ZINZINO

DELÅRSRAPPORT Q1 | 2019

VIKTIGA FÖRTYDLIGANDEN ANGÅENDE IFRS

- Zinzino lämnar härmed sin första rapport enligt den nya redovisningsstandarden IFRS. Den nya redovisningsstandarden medför även att samtliga jämförelsetal för motsvarande period föregående räknas om enligt IFRS. Särskild påverkan får IFRS 15 "Intäkter från kunder" och IFRS 16 "Leasingavtal" samt IAS 38 "Immateriella tillgångar" gällande goodwill. Se not 9, sidan 35 för mer information.

JANUARI - MARS

- De totala intäkterna ökade 21% till 168,3 (139,3) MSEK
- Bruttovinsten uppgick till 51,3 (48,4) MSEK och bruttovinstmarginalen till 30,5% (34,8%).
- EBITDA uppgick till 11,8 (12,7) MSEK och EBITDA-marginalen till 7,0% (9,1%)
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 14,9 (13,3) MSEK
- Likvida medel på balansdagen uppgick till 55,8 (58,7) MSEK
- Ny kraftfull försäljningskampanj stimulerar tillväxt
- Försäljningsstart i Australien



“Lönsam tillväxt är vårt strategiska mål som vi arbetar mot genom våra långsiktiga planer”

STARK TILLVÄXT PÅ ÖVER 20%

Vi är väldigt nöjda med över 20% i försäljningstillväxt kombinerat med god lönsamhet under första kvartalet. Vi arbetar aktivt och fokuserat mot våra strategiska målsättningar och ligger i framkant av våra långsiktiga högt ställda försäljningsmål, vilket är extra glädjande.

Norden är fortsatt vår omsättningsstarkaste region men den starkaste tillväxttenden återfinns i Centraleuropa, den region som ger oss tro på stark ihållande tillväxt under 2019. Lönsam tillväxt är vårt strategiska mål som vi arbetar mot genom våra långsiktiga planer. Vi fokuserar främst på att förbättra allt som gör att våra kunder upplever oss som ett skandinaviskt premiumvarumärke inom hälsa.

ONLINE ÄR ALLT!

Vi är ett företag som placerar våra Partners och Kunder i första rummet. Vi har under de senaste åren genomfört stora investeringar för att skapa tillväxt och uppnå ökad kundnöjdhet, allt för att nå våra övergripande mål och ambitioner. Nu står vi mitt i vårt viktigaste projekt någonsin i och med att vi genomför ett stort digitalt skifte.

Det är otroligt viktigt att vi blir extremt skickliga på nätet med allt det innebär från webb, betalningssystem och branding i sociala medier. Att säga att online är allt är en överdrift men en tydlig signal från mig och vårt bolag till de som arbetar med oss och investerar i vårt bolag. Vi skall känna oss säkra på att vi skall ut i världen, rustade med unika produkter inom förebyggande hälsa och det skall vi göra med fantastiska onlineverktyg i ryggen!

Som ett första kortsiktigt bevis på vad vi gör, lanseras vår nya webbsida i en ny kostym i slutet av juni i kombination med förbättrade betalningslösningar. Vi kommer även under tredje kvartalet lansera en Global Online Shop för kunder över hela världen med undantag för några få länder.

AUSTRALIEN, CENTRALEUROPA OCH USA

Vi lanserade Australien i början av april. Det har varit en stor framgång och det är bara början på vårt intåg i Asia-Pacific. Jag förväntar mig mycket av Australien och regionen runt om där vi har en aktiv plan för hur vi ska uppnå tillväxt och få uppmärksamhet.

I Centraleuropa har vi stark tillväxt och vi ser där att vi som företag har mognat mer i lanseringen av nya marknader. Vi har använt mer resurser och kapital i marknadsföringsarbetet inför introduktion vilket genererat resultat i form av snabbare försäljningstillväxt. Vi relanserar nu USA efter fem års närvaro med blygsam försäljning. Nu har vi satt nya mål och en plan för att öka vår omsättning radikalt. För att nå vårt mål har vi tillsatt mer erfarna medarbetare och kommer att investera tuggt i lansering av nya produkter, skräddarsydda för den nordamerikanska marknaden.

Med ökade intäkter och större finansiella muskler har vi fått möjlighet att anställa flera skickliga medarbetare som kan hjälpa oss öka tillväxten och takten i produktutvecklingen. Vi har en extremt skalbar affärsmodell och kommer att arbeta hårt för en lönsam tillväxtresa mot en miljard i omsättning under de närmaste åren.

Dag Bergheim Pettersen, CEO Zinzino

Inspire change in life

FINANSIELL SAMMANFATTNING (MSEK)

KONCERNENS NYCKELTAL	Q1 2019	Q1 2018	HELÅR 2018	HELÅR 2018*
Totala intäkter	168,3	139,3	576,6	585,6
Nettoomsättning	156,2	128,1	532,9	538,3
Försäljningstillväxt	21%	n/a	n/a	8%
Bruttovinst	51,3	48,4	182,8	191,7
Bruttovinstmarginal	30,5%	34,8%	31,7%	32,7%
Rörelseresultat före avskrivning	11,8	12,7	23,7	22,1
Rörelsemarginal före avskrivning	7,0%	9,1%	4,1%	3,8%
Rörelseresultat	7,6	8,5	6,4	10,1
Rörelsemarginal	4,5%	6,1%	1,1%	1,7%
Resultat före skatt	7,4	8,3	5,7	9,9
Nettoresultat	5,6	6,1	4,7	6,9
Nettomarginal	3,3%	4,4%	0,8%	1,2%
Nettoresultat per aktie efter skatt före utspädning SEK	0,17	0,19	0,14	0,21
Nettoresultat per aktie efter skatt vid full utspädning SEK	0,17	0,19	0,14	0,21
Kassaflöde från den löpande verksamheten	14,9	13,3	29,8	38,0
Likvida medel	55,8	58,7	45,4	45,4
Soliditet	21%	29%	20%	35%
Eget kapital per aktie SEK före utspädning	1,79	2,13	1,55	2,20
Antal utställda aktier i genomsnitt för perioden	32 580 025	32 580 025	32 580 025	32 580 025
Antal utställda aktier i genomsnitt för perioden vid full utspädning	32 580 025	32 580 025	32 580 025	32 580 025

* Enligt tidigare redovisningsprinciper, K3.

ZINZINOS UTSIKTER OCH FINANSIELLA MÅL 2019

Styrelsen i Zinzino prognostiserar att intäkterna 2019 kommer att uppgå till 630-680 (577) MSEK. Rörelsemarginal före avskrivningar beräknas överstiga 4,0%.

Under perioden 2019 - 2021 skall den genomsnittliga tillväxten av försäljningen i Zinzino vara minst 15% och rörelsemarginal före avskrivningar skall öka till >5%. Utdelningspolicyn skall vara minst 50% av det fria kassaflödet så länge som likviditet och soliditet tillåter.

Zinzinos tydliga ambition om 1 miljard SEK i omsättning senast 2022 kvarstår.



VÄSENTLIGA HÄNDELSE R UNDER OCH EFTER **FÖRSTA KVARTALET 2019**

FÖRSTA FINANSIELLA RAPPORTEN ENLIGT IFRS

Under perioden har Bolaget bytt regelverk från K3 till IFRS med övergångsdatum den 1 januari 2018. Effekten av bytet innebär att jämförelsesiffrorna för varje kvartal 2018 samt helåret 2018 räknats om till IFRS. Beskrivning och kvantifiering av övergångseffekter finns i not 9.

NY KRAFTFULL FÖRSÄLJNINGSKAMPANJ STIMULERAR TILLVÄXTEN

Zinzino lanserade under ingången av 2019 en ny försäljningskampanj som visat sig väldigt lyckad sett till den goda försäljningstillväxten och det stora antalet nya distributörer och kunder som tillkommit under kvartalet. Kampanjen har riktats mot distributörsorganisationerna för att stimulera aktiviteten och förmågan att attrahera nya distributörer men där bonusutfall aktiveras först när distributören registrerat ett visst antal nya kunder med fullgjorda abonnemangsförpliktelser under 2019. Efter det lyckade utfallet under första kvartalet har bolaget valt att förlänga erbjudandet tillsvidare.



FÖRSÄLJNINGSTART FÖR DET ITALIENSKA DOTTERBOLAGET

Zinzino har under en längre tid arbetat med att etablera ett nytt dotterbolag på den italienska marknaden. Försäljningen på den italienska marknaden har ökat stadigt och varit en stor bidragande orsak till försäljningsutvecklingen i Sydeuropa. Ett samarbete med branschkonsulter som bistår med hanteringen av en lokalt anpassad ersättningsmodell till försäljningskåren har ingåtts. Den Italienska marknaden är mycket intressant för direktförsäljning men samtidigt hårt reglerad. Därför är det viktigt att etableringen genomförs på optimalt sätt.



DEN NYA KOMMUNIKATIONSPORTALENS FÖRSTA DEL I FULL DRIFT

Under första kvartalet har Zinzino fortsatt processen med utveckling av digitala plattformar. Under första kvartalet har samtliga marknader flyttats över till den nya portalen som hanterar bolagets kommunikation till både distributörer och kunder. Nästa fas som nu påbörjas gäller fokus på att utveckla automatiserad e-post utifrån enskilda händelser, vilket innebär att samtliga kunder och partner får personlig och relevant information som presenteras på ett modernt sätt med snygg design.



ZINZINO UTÖKAR VERKSAMHETEN I TJECKIEN OCH SLOVAKIEN EFTER GYNNSAM FÖRSÄLJNINGsutveckling

Försäljningsutvecklingen har sedan försäljningsstarten sommaren 2016 varit mycket god i flera centraleuropeiska länder. Framför allt har den ungerska marknaden ökat i omsättning och landet har på mycket kort tid vuxit till en försäljningsmässigt viktig marknad. Landets strategiska placering centralt i Europa har bidragit till synergieffekter mellan försäljningsorganisationerna i länderna i regionen. Dessa synergier har resulterat i att försäljningen nu också ökat snabbt i de båda närliggande länderna Tjeckien och Slovakien. Av den anledningen fördjupar Zinzino etableringen i båda länderna genom lokal registrering, tillpassning av ersättningsmodeller enligt lokala förutsättningar och konvertering av valuta.

FÖRSÄLJNINGSTART I AUSTRALIEN

Strax efter utgången av det första kvartalet ägde försäljningsstarten rum för den australiensiska marknaden. Initialt kommer Zinzino att fokusera på att sälja produkter inom Balance och Skin Care. All verksamhet hanteras via det nya dotterbolaget Zinzino PTY med säte i Sydney. För att marknadsföra Zinzino i Australien har ett samarbete inletts med en branschkonsult som kommer att agera som operativt ansvarig lokalt under de första sex månaderna. Initialt kommer övrig administration att hanteras från huvudkontoret i Göteborg. Försäljningsutvecklingen har varit mycket god den första månaden trots att alla digitala tillpassningar såsom exempelvis viktiga lokala betalningslösningar ej ännu tagits i bruk på marknaden.



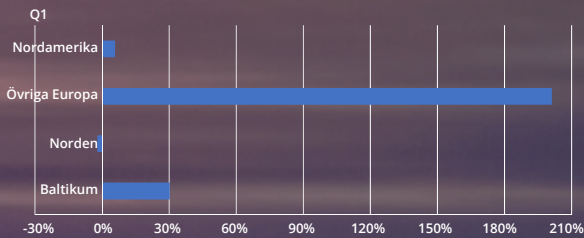
OMSÄTTNING OCH RESULTAT Q1 | 2019

Q1

FÖRSTA KVARTALET FÖRSÄLJNING

Totalt uppgick intäkterna för det första kvartalet 2019 till 168,3 (139,3) MSEK vilket motsvarade en tillväxt på 21% jämfört med motsvarande period föregående år.

TILLVÄXT PER REGION 2019 VS 2018



Norden

Länder: Sverige, Norge, Finland, Danmark och Island

I Norden minskade de totala intäkterna med 3% till 106,5 (109,6) MSEK. I Sverige fortsatte den fina trenden med hög partneraktivitet och god försäljningstillväxt. Utveckling på den danska marknaden var också fortsatt god om än med något lägre försäljningstillväxt än i Sverige. Bolaget bedömer att den goda tillväxten fortsätter både på hemmamarknaden och i Danmark baserat på det aktiva och strukturerade sättet den svenska och danska försäljningsorganisationen utför Zinzinos koncept. Vilket försäljningsutvecklingen under ingången av 2019 i de båda länderna visat.

Däremot minskade intäkterna i Norge, Finland och Island jämfört med första kvartalet 2018. Detta främst efter minskad distributörsaktivitet i länderna under kvartalet. Norge och Finland har varit viktiga tillväxtmarknader för bolaget under lång tid och Zinzino arbetar därför aktivt med att vända den negativa trenden genom att göra stora investeringar i form av utveckling av digitala plattformar och varumärke, samt genom att stötta strategiskt viktiga distributörer. I Norge och Finland bedömer bolaget att försäljningsnedgången kommer att avta under första halvåret 2019 men att det kan ta längre tid än vad som tidigare kommunicerats.

Faun Pharma, koncernens dotterbolag och tillika tillverkningsenhet, hade högre andel intern produktion till följd av den ökade tillväxttakten i koncernen under kvartalet, vilket medförde att den externa försäljningen minskade med 34% till 9,9 (15,1) MSEK.

Baltikum

Länder: Estland, Lettland och Litauen

I Baltikum ökade intäkterna sammanlagt med 30% till 13,6 (10,5) MSEK under det första kvartalet. Detta främst efter fortsatt god försäljningstillväxt i Lettland i kombination med ökad tillväxt i Litauen och Estland. Zinzinos distributörer i Lettland har under långt tid haft ett stort fokus på kundtillväxt genom att bygga långsiktiga kundrelationer med Zinzinos testbaserade balanskoncept, vilket bidragit till den goda tillväxten.

De litauiska och estniska försäljningsorganisationerna svarade bra på den nya distributörskampanjen som lanserades under första kvartalet. Det resulterade i ökad aktivitet och nyförsäljning på båda marknaderna

med följd att båda länderna vände till tillväxt under kvartalet. Zinzino fortsätter att stötta försäljningsorganisationerna i de Baltiska länderna genom marknadsstöd och kundsupport och gläds extra mycket med den estniska försäljningsorganisationens resultat då de haft stora utmaningar med nyförsäljning under en väldigt lång period.

Övriga Europa

Länder: Holland, Belgien, Frankrike, Storbritannien/Irland, Tyskland, Österrike, Schweiz, Polen, Ungern, Tjeckien, Slovakien, Bulgarien, Rumänien, Slovenien, Kroatien, Spanien och Portugal

Bland de resterande marknaderna i Europa fortsatte den fina tillväxttrenden på flertalet marknader och intäkterna steg sammanlagt med 200% till 43,0 (14,3) MSEK. Fortsatt mycket stark utveckling i de central-europeiska marknaderna Ungern, Polen, Tjeckien och Slovakien som drivs av ett gemensamt kluster av distributörer som arbetar organiserat över landsgränserna vilket driver tillväxten i området. God tillväxt även i Tyskland och Österrike där den erfarna distributörsorganisationen driver sin verksamhet på ett liknande sätt med gott resultat. I Sydeuropa fortsatte den goda utvecklingen i framförallt Italien som under första kvartalet fick ett stort tillskott av nya distributörer och ökad aktivitet tack vare att det nya lokala ersättnings-systemet aktiverades under februari.

Nordamerika

Länder: USA och Kanada

I Nordamerika börjar de digitala investeringarna som genomförs att generera resultat. Intäkterna i Nordamerika uppgick till 5,2 (4,9) MSEK under första kvartalet vilket motsvarade 7% tillväxt jämfört med 2018. Zinzino kommer att fortsätta stödja försäljningsorganisationen genom att genomföra flertalet strategiska åtgärder för att anpassa verksamheten ytterligare för den nordamerikanska marknaden. Ett led i detta arbete har varit att tillsätta en ny operativ chef för den nordamerikanska marknaden med gedigen erfarenhet och kärnkompetens från tillväxtbolag inom direktförsäljningsindustrin. Sammantaget har de insatser Zinzino genomfört stimulerat distributörsaktiviteten som är så viktigt för att få tillväxt på denna strategiskt viktiga marknad för Zinzino.

Gemensamt för Zinzinos tillväxtmarknader är att de drivs av engagerade distributörer som arbetar strukturerat och aktivt. I Centraleuropa är medelåldern generellt högre på återförsäljarna och många har stor erfarenhet av direktförsäljning och/eller har hög utbildningsnivå. Gemensamt är att de har breda kontaktnät över gränserna till närbelägna länder i regionen. Arbetet bedrivs med ett stort fokus på Zinzinos Balancekoncept som tagits emot positivt av ett stort antal nya kunder på Zinzinos nya marknader.

Bolaget genomför en rad åtgärder för att stimulera försäljningstillväxten på de olika marknaderna. Tidigare har det gjorts strategiska val att stimulera tillväxten genom att justera ersättningsnivåerna till säljkåren vilket påverkat lönsamheten på kort sikt. Nu arbetar bolaget mer långsiktigt och investerar större resurser i utveckling av IT-system och marknadsverktyg vilket genererar tillväxt på lite längre sikt och inte påverkar lönsamheten negativt i samma utsträckning som tidigare försäljningsfrämjande åtgärder.

När bolaget genomför en etablering på en ny marknad sker detta främst när bolagets marknadsanalys visar att det finns goda möjligheter att etablera en slagkraftig försäljningsorganisation lokalt. Detta sker främst via kontakter till den redan etablerade försäljningsorganisationen på närliggande marknader. Just detta ligger bakom den goda försäljningsutvecklingen på de relativt nyetablerade marknaderna i Central- och Sydeuropa. Ibland kan dessa kontakter även bära över kontinenter vilket legat bakom lanseringen i Australien och det pågående nyetableringsprojektet i Indien.

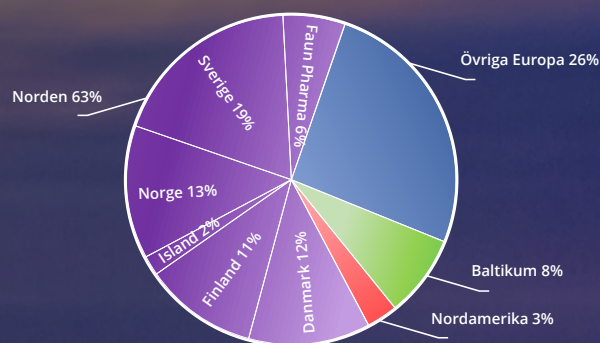
Etableringsmodellen följer samma koncept för de olika marknaderna med anpassning av hemsidor och marknadsmaterial på lokalt språk. Efter flertalet genomförda etableringsprocesser under de senaste åren har bolaget lärt sig vikten av att göra ett gediget förarbete och att anpassa verksamheten till de lokala förutsättningarna på varje marknad.

Zinzino kommer att fortsätta att utveckla "best-practice" genom de erfarenheter bolaget får under etableringsprocesserna i Australien och Indien för att tillpassa verksamheterna för att på så sätt uppnå snabb tillväxt på de nya marknaderna 2019.

Under första kvartalet har de nordiska länderna fortsatt att stå för merparten av bolagets intäkter enligt den geografiska fördelningen. Andelen uppgick till 63% (78%). Baltikum behöll sin andel på 8% (8%). Övriga Europa fortsatte att öka sin andel av de totala intäkterna och stod för 26% (10%) under kvartalet främst genom den gynnsamma försäljningsutvecklingen i de centraleuropeiska länderna. Nordamerika stod för de resterande 3% (4%) av de totala intäkterna.

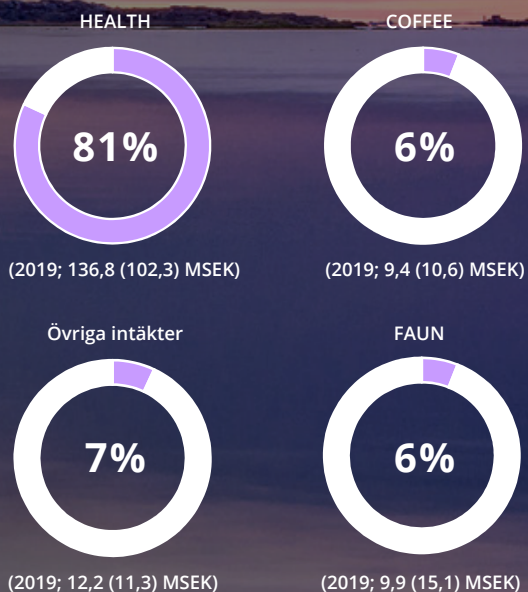
Produktområdet Zinzino Health ökade med 34% till 136,8 (102,3) MSEK och stod för 81% (73%) av de totala intäkterna. Produktområdet Zinzino Coffee minskade med 11% till 9,4 (10,6) MSEK vilket motsvarade 6% (8%) av de totala intäkterna. Faun Pharma AS externa försäljning uppgick till 10,0 (15,1) MSEK vilket motsvarade 6% (11%) av de totala intäkterna. Övriga intäkter uppgick till 12,2 (11,2) MSEK vilket motsvarade resterande 7% (8%) av intäkterna för kvartalet.

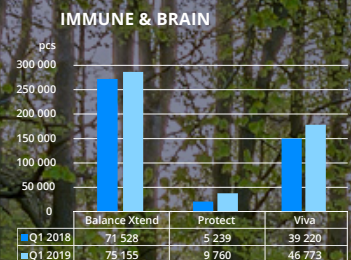
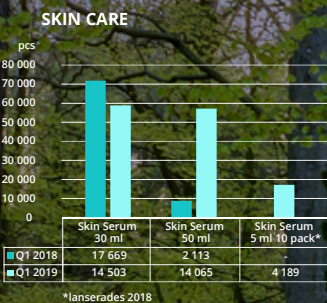
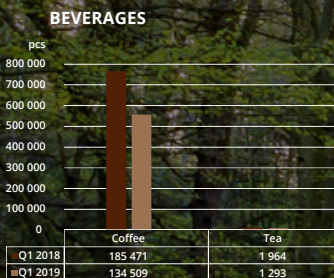
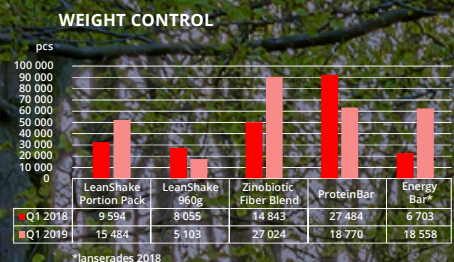
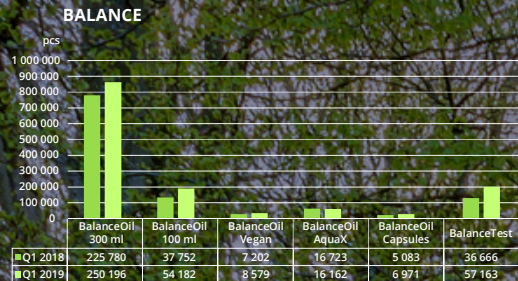
FÖRSÄLJNING PER REGION Q1



Försäljning MSEK **168,3** (139,3)

INTÄKTER





Under kvartalet ökade antalet sålda enheter Balance med 19% till 393 253 (329 206). Bakom ökningen stod främst det stora antalet nya kunder och distributörer som tillkommit under kvartalet och sedan valt BalanceOil i olika varianter som startpaket och abonnemangsform.

Immune & Brain ökade med 14% till 131 688 (115 987) sålda enheter. Weight Control steg med 27%, till 84 939 (66 679 enheter).

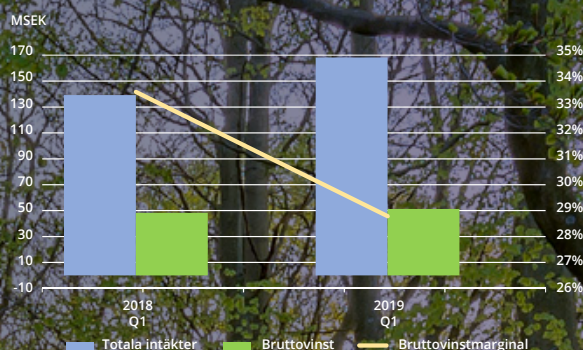
Skin Care ökade med 66% till 32 757 (19 782) sålda enheter. Siffror som visar det att trenden fortsätter med att samtliga komplementprodukter till BalanceOil ökar i försäljning, vilket indikerar att produktstrategin som valts, att avvakta ytterligare produktlanseringar och att fokusera på att sprida behovet för komplementprodukterna via distributörerna på de olika marknaderna, varit rätt väg för Zinzino.

Beverages minskade med 28% till 135 802 (187 435) sålda enheter vilket visar att trenden med minskad försäljning av Zinzino Coffee fortsätter vilket främst beror på att dessa produkter inte lanserats på de nyöppnade marknaderna sedan några år tillbaka. Zinzino Coffee säljs numera endast i Norden och i de baltiska länderna.

KOSTNADER OCH RESULTAT

FÖRSTA KVARTALET

Bruttovinsten uppgick till 51,3 (48,4) MSEK och bruttovinstmarginalen till 30,5% (34,8%). Bakom bruttovinstförsämringen låg främst effekten tillfälligt förhöjda ersättningsnivåer till distributörerna till följd av den goda försäljningstillväxten i Centraleuropa och försäljningsstart i Italien. Zinzino gör bedömningen att kostnadsnivån återgår till normal nivå under kommande månader. I kombination med ökad andel Health i produktmixen och de genomförda besparingsåtgärderna inom produktion och inköp som genomförts förväntas bruttomarginalerna förbättras under andra kvartalet.



EBITDA uppgick till 11,8 (12,7) MSEK och rörelsemarginalen före avskrivningar till 7,0% (9,1%). Marginalen motverkades av höga etableringskostnader och utvecklingskostnader samt resultatförsämringen på bruttonivå.

Rörelseresultatet uppgick till 7,6 (8,5) MSEK och rörelsemarginalen till 4,5% (6,1%).

Resultat före skatt uppgick till 7,4 (8,3) MSEK och nettoresultatet till 5,6 (6,1) MSEK.

AVSKRIVNINGAR

Avskrivningar för kvartalet har belastat periodens resultat med 4 266 (4 169) TSEK varav 276 (176) TSEK var avskrivningar av materiella anläggningstillgångar, 1 723 (1 520) TSEK var avskrivning av immateriella anläggningstillgångar. Av detta utgör 2 267 (2 473) avskrivningar av nyttjanderättstillgångar i enlighet med IFRS 16.

KASSAFLÖDE

Trots ökad kapitalbinding i lager till följd av nyöppning av nya marknader och högre säkerhetsmarginaler i beställningspunkter pga. hög försäljningstillväxt uppgick kassaflödet från den löpande verksamheten till 14,9 (13,3) MSEK. Sammantaget gav det ett totalt kassaflöde på 10,3 (10,2) MSEK för koncernen under första kvartalet.

LAGER

Koncernens sammanlagda varulager uppgick per balansdagen till 71,1 (56,5) MSEK. Bakom ökningen låg främst att bolaget beslutat att öka de generella lagernivåerna i europeiska centrallagret i Frankrike till följd av den ökade försäljningen i regionen men även att bolaget under första kvartalet byggt upp lagernivån i Australien inför försäljningsstart.

FINANSIELL STÄLLNING

Per balansdagen uppgick kassan till 55,8 (58,7) MSEK. Koncernens soliditet uppgick till 21% (29%). Eget kapital i koncernen uppgick vid kvartalets slut till 58,4 (69,5) MSEK, motsvarande 1,79 (2,13) SEK per aktie. Styrelsen gör bedömningen att likvida medel är på en tillfredställande nivå och att koncernens positiva kassaflöde från den löpande verksamheten tryggar likviditeten i koncernen under överskådlig framtid.

ORGANISATIONEN

Zinzino har under 2019 fortsatt att förstärkt resurser inom organisationen för att effektivare driva den digitala utvecklingen framåt. Bolaget har bland annat tillsatt en ny marknadschef och designer men även resursförstärkt supportavdelningarna för att öka servicegraden mot de växande central-europeiska marknaderna. Antal anställda i koncernen uppgick vid periodens utgång till 125 personer, varav 79 är kvinnor. Utöver det var 7 personer anställda, varav 2 kvinnor, via konsultavtal.

VÄSENTLIGA RISKER OCH OSÄKERHETER I VERKSAMHETEN

Zinzinos största risker ligger inom den egna organisationens förmåga att hantera kostnader under kraftig tillväxt. Utöver det finns det risker relaterade till inköp och tillgång till råvaror vid hög expansions-takt, risker med komplexa IT-system som hanterar försäljningen och valutarisker då Zinzino har både intäkter och kostnader i en rad olika valutor. Det föreligger även risker gällande compliance vid etablering på utländska marknader. För en fördjupad beskrivning av risker och övriga osäkerhetsfaktorer hänvisas till årsredovisningen för 2018 som finns tillgänglig via bolagets hemsida: <https://zinzinowebstorage.blob.core.windows.net/reports/Zinzino-Arsredovisning-2018.pdf>

ANTALET UTESTÅENDE AKTIER

Aktiekapitalet var per den 2019-03-31 fördelat på 32 580 025 aktier, varav 5 113 392 är A-aktier (1 röst) och 27 466 633 B-aktier (0,1 röst). Aktiens kvotvärde är 0,10 kr. Bolagets B-aktie handlas på Nasdaq Omx First North, nasdaqomxnordic.com. Bolaget har per rapportdatum tre utestående optionsprogram.

Det första optionsprogrammet löper ut den 31 maj 2019 till ett lösenpris om 16 kr och omfattar 600 000 optioner. Det andra optionsprogrammet omfattar också 600 000 teckningsoptioner men till ett lösenpris om 26 kronor. Det optionsprogrammet löper ut den 31 maj 2020. Det tredje optionsprogrammet omfattar 500 000 teckningsoptioner till ett lösenpris om 14 kronor. Även det tredje optionsprogrammet löper ut den 31 maj 2020.

Om samtliga teckningsoptioner utställda per 2019-03-31 utnyttjas för nyteckning av 1 700 000 aktier kommer utspädning av aktiekapitalet uppgå till totalt ca 5%.



DELÅRSRAPPORT 2019 | Q1

FÖRESLAGEN UTDELNING

Styrelsen kommer att föreslå årsstämman en utdelning för det gångna räkenskapsåret på 0,50 (0,45) SEK + 0,20 (-) SEK i extra utdelning per aktie.

VALBEREDNING

Valberedningen i Zinzino har till uppgift att framlägga förslag till antalet styrelseledamöter, val av styrelseledamöter inklusive styrelsens ordförande, ersättning till styrelseledamöter, lämna förslag till process för utseende av ny valberedning samt i övrigt följa vad som gäller i Svensk kod för bolagsstyrning.

Valberedningen inför kommande årsstämma består av valberedningens ordförande Örjan Saele, ledamot Peter Sörensen samt sammankallande i valberedningen, Hans Jacobsson, styrelseordförande i Zinzino AB. Aktieägare är välkomna att komma med synpunkter och/eller förslag på styrelsens sammansättning till valberedningen på telefon 031-771 71 50 alternativt via mail till shares@zinzino.com.

ÅRSTÄMMA

Årsstämman i Zinzino AB (publ) hålls den 22 maj kl 13.30 i bolagets lokaler på Hulda Mellgrens gata 5 i Göteborg. För ytterligare information om årsstämman hänvisas till bolagets hemsida www.zinzino.com.

REDOVISNINGSPRINCIPER

Koncernredovisningen för Zinzino har upprättats i enlighet med Årsredovisningslagen, RFR 1 Kompletterande redovisningsregler för koncerner, samt International Financial Reporting Standards (IFRS) och tolkningar från IFRS Interpretations Committee (IFRS IC) sådana de antagits av EU. Delårsrapporten är upprättad enligt IAS 34 Delårsrapportering samt Årsredovisningslagen.

RAPPORTKALENDER

Delårsrapport Q2 2019 publiceras 2019-08-30

Delårsrapport Q3 2019 publiceras 2019-11-15

Bokslutskommuniké 2019 publiceras 2020-02-28



FINANSIELLA **RAPPORTER**

KONCERNENS RAPPORT

ÖVER TOTALRESULTAT I SAMMANDRAG

Belopp i TSEK	2019-01-01 2019-03-31	2018-01-01 2018-03-31	2018-01-01 2018-12-31
Nettoomsättning	156 166	128 102	532 932
Övriga rörelseintäkter	11 685	10 814	42 505
Aktiverat arbete för egen räkning	413	360	1 176
Handelsvaror och övriga direkta kostnader	-116 929	-90 835	-393 816
Bruttovinst	51 335	48 441	182 797
Externa rörelsekostnader	-19 855	-18 490	-86 923
Personalkostnader	-19 639	-17 263	-72 170
Avskrivningar	-4 266	-4 169	-17 298
Rörelseresultat	7 575	8 519	6 406
Finansnetto	-168	-183	-750
Skatt	-1 779	-2 240	-994
Periodens resultat	5 628	6 096	4 662
Övrigt totalresultat			
Poster som kan komma att omklassificeras till periodens resultat			
Valutakursdifferenser vid omräkning av utländska verksamheter	2 363	2 841	-159
Övrigt totalresultat för perioden	2 363	2 841	-159
Summa totalresultat för perioden	7 991	8 937	4 503
Periodens resultat hänförligt till:			
Moderföretagets aktieägare	5 406	5 658	4 093
Innehav utan bestämmande inflytande	222	438	569
Summa	5 628	6 096	4 662
Summa totalresultat för perioden hänförligt till:			
Moderföretagets aktieägare	7 765	8 492	3 929
Innehav utan bestämmande inflytande	226	445	574
Summa	7 991	8 937	4 503

Resultat per aktie, räknat på periodens resultat hänförligt till moderföretagets aktieägare:

Belopp i kronor	2019-01-01 2019-03-31	2018-01-01 2018-03-31	2018-01-01 2018-12-31
Resultat per aktie före utspädning	0,17	0,19	0,14
Resultat per aktie efter utspädning	0,17	0,19	0,14

KONCERNENS RAPPORT

ÖVER FINANSIELL STÄLLNING I SAMMANDRAG

Belopp i TSEK	2019-03-31	2018-03-31	2018-12-31	2018-01-01
Anläggningstillgångar				
Goodwill	34 073	33 611	31 762	30 837
Övriga immateriella tillgångar	18 098	18 349	19 272	19 225
Inventarier, verktyg och installationer	5 539	3 287	4 623	3 036
Nyttjanderättstillgångar	49 986	40 859	50 233	40 351
Finansiella anläggningstillgångar	6 266	5 339	7 182	7 450
Summa anläggningstillgångar	113 962	101 445	113 072	100 899
Omsättningstillgångar				
Varulager	71 097	56 466	64 684	52 947
Korstfristiga fordringar	15 460	6 477	21 035	12 568
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	19 828	20 378	13 461	8 358
Kassa och bank	55 798	58 664	45 459	48 419
Summa omsättningstillgångar	162 183	141 985	144 639	122 292
Summa tillgångar	276 145	243 430	257 711	223 191
Aktiekapital	3 258	3 258	3 258	3 258
Övrigt tillskjutet kapital	12 804	12 804	12 804	12 804
Balanserad vinst inklusive periodens resultat	42 297	53 401	34 306	44 464
Summa eget kapital	58 359	69 463	50 368	60 526
Långfristiga skulder				
Leasingskulder	39 809	32 499	41 268	30 681
Övrigt långfristiga skulder	580	580	581	573
Summa långfristiga skulder	40 389	33 079	41 849	31 254
Kortfristiga skulder				
Leverantörsskulder	19 110	24 992	30 029	18 621
Skatteskuld	358	148	383	71
Leasingskulder	10 190	8 481	9 193	9 670
Övriga kortfristiga skulder	79 163	51 625	72 969	58 613
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	68 576	55 642	52 920	44 436
Summa kortfristiga skulder	177 397	140 888	165 494	131 411
Summa eget kapital och skulder	276 145	243 430	257 711	223 191

KONCERNENS RAPPORT

ÖVER FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL I SAMMANDRAG

Hänförligt till Moderföretagets aktieägare

Belopp i TSEK	Aktie- kapital	Övrigt tillskjutet kapital	Omräk- nings- resärver	Balanserat resultat inklusive periodens resultat	Summa	Innehav utan bestämmande inflytande	Summa eget kapital
Ingående balans 2018-01-01	3 258	12 804	182	37 586	53 830	6 696	60 526
Periodens resultat	-	-	-	5 658	5 658	438	6 096
Periodens övriga totalresultat	-	-	2 834	-	2 834	7	2 841
Återköp av aktier	-	-	-	47	47	-47	-
Förändring minoritet	-	-	-	15	15	-15	-
Utgående balans 2018-03-31	3 258	12 804	3 016	43 306	62 384	7 079	69 463
Ingående balans 2018-04-01	3 258	12 804	3 016	43 306	62 384	7 079	69 463
Periodens resultat	-	-	-	-1 565	-1 565	131	-1 434
Periodens övriga totalresultat	-	-	-2 998	-	-2 998	-2	-3 000
Återköp av aktier	-	-	-	3	3	-3	-
Förändring minoritet	-	-	-	-17	-17	17	-
Utdelning	-	-	-	-14 661	-14 661	-	-14 661
Utgående balans 2018-12-31	3 258	12 804	18	27 066	43 146	7 222	50 368
Ingående balans 2019-01-01	3 258	12 804	18	27 066	43 146	7 222	50 368
Periodens resultat	-	-	-	5 406	5 406	222	5 628
Periodens övriga totalresultat	-	-	2 359	-	2 359	4	2 363
Återköp av aktier	-	-	-	2	2	-2	-
Utgående balans 2019-03-31	3 258	12 804	2 377	32 474	50 913	7 446	58 359

KONCERNENS RAPPORT

ÖVER KASSAFLÖDEN I SAMMANDRAG

Belopp i TSEK	2019-01-01 2019-03-31	2018-01-01 2018-03-31	2018-01-01 2018-12-31
Den löpande verksamheten			
Resultat före finansiella poster	7 575	8 519	6 406
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet:			
Avskrivning/Nedskrivning	4 266	4 169	17 298
Valutakursförändringar	-905	636	1 589
	10 936	13 324	25 293
Erhållen ränta	61	13	69
Erlagd ränta	-229	-197	-788
Betald skatt	-13	-11	89
	-181	-195	-630
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	10 755	13 129	24 663
Kassaflöde från förändring i rörelsekapital			
Ökning(-) / Minskning(+) av varulager	-6 413	-3 519	-11 737
Ökning(-) / Minskning(+) av kortfristiga fordringar	-792	-5 929	-13 570
Ökning(-) / Minskning(+) av kortfristiga skulder	11 306	9 641	30 420
Kassaflöde från den löpande verksamheten	14 856	13 322	29 776
Investeringsverksamheten			
Investering i immateriella anläggningstillgångar	-498	-555	-6 236
Investering i finansiella anläggningstillgångar	-106	-60	-88
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-1 195	-83	-2 410
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-1 799	-698	-8 734
Finansieringsverksamheten			
Amorteringar av leasingskulder som är hänförliga till leasingavtal	-2 718	-2 386	-9 341
Optionsutgivelse	-	7	-
Utdelning	-	-	-14 661
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-2 718	-2 379	-24 002
Periodens kassaflöde	10 339	10 245	-2 960
Likvida medel vid periodens början	45 459	48 419	48 419
Likvida medel vid periodens slut	55 798	58 664	45 459
Förändring likvida medel	10 339	10 245	-2 960

MODERFÖRETAGETS

RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG

Belopp i TSEK	2019-01-01 2019-03-31	2018-01-01 2018-03-31	2018-01-01 2018-12-31
Nettoomsättning	1 500	-	5 371
Övriga intäkter	-	-	11
Handelsvaror och övriga direkta kostnader	-	-	-
Bruttovinst	1 500	-	5 382
Externa rörelsekostnader	-1 002	-1 074	-3 882
Avskrivningar	-88	-54	-233
Rörelseresultat	410	-1 128	1 267
Finansnetto	45	-	7 700
Skatt	-97	-	-279
Periodens resultat	358	-1 128	8 688

I moderföretaget återfinns inga poster som redovisas som övrigt totalresultat varför summa totalresultat överensstämmer med periodens resultat.

MODERFÖRETAGETS

BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG

Belopp i TSEK	2019-03-31	2018-03-31	2018-12-31
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar	1 381	1 029	1 465
Finansiella anläggningstillgångar	83 171	83 437	83 162
Summa anläggningstillgångar	84 552	84 466	84 627
Omsättningstillgångar			
Kortfristiga fordringar	1 649	517	456
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	422	593	1 088
Kassa och bank	1 865	581	1 037
Summa omsättningstillgångar	3 936	1 691	2 581
Summa tillgångar	88 488	86 157	87 208
Bundet eget kapital	4 639	4 288	4 723
Fritt eget kapital	25 094	31 418	16 322
Periodens resultat	358	-1 128	8 688
Summa eget kapital	30 091	34 578	29 733
Långfristiga skulder	16 206	16 206	16 206
Kortfristiga skulder	41 567	35 046	40 735
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	624	327	534
Summa skulder	58 397	51 579	57 475
Summa eget kapital och skulder	88 488	86 157	87 208

MODERFÖRETAGETS

RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL

Bundet eget kapital

Belopp i TSEK	Aktiekapital	Fond för utvecklingsutgifter	Överkursfond	Balanserat resultat ink. Periodens resultat	Summa eget kapital
Ingående balans 2018-01-01	3 258	1 084	36 799	-5 435	35 706
Periodens resultat	-	-	-	-1 128	-1 128
Återföring avseende egenupparbetade immateriella tillgångar	-	-54	-	54	-
Utgående balans 2018-03-31	3 258	1 030	36 799	-6 509	34 578
Ingående balans 2018-04-01	3 258	1 030	36 799	-6 509	34 578
Periodens resultat	-	-	-	9 816	9 816
Återföring avseende egenupparbetade immateriella tillgångar	-	-163	-	163	-
Egenupparbetade utvecklingsutgifter	-	598	-	-598	-
Utdelning	-	-	-14 661	-	-14 661
Utgående balans 2018-12-31	3 258	1 465	22 138	2 872	29 733
Ingående balans 2019-01-01	3 258	1 465	22 138	2 872	29 733
Periodens resultat	-	-	-	358	358
Återföring avseende egenupparbetade immateriella tillgångar	-	-84	-	84	-
Utgående balans 2019-03-31	3 258	1 381	22 138	3 314	30 091

MODERFÖRETAGETS RAPPORT

ÖVER KASSAFLÖDEN I SAMMANDRAG

Belopp i TSEK	2019-01-01 2019-03-31	2018-01-01 2018-03-31	2018-01-01 2018-12-31
Den löpande verksamheten			
Resultat före finansiella poster	410	-1 128	1 267
<i>Justering för poster som inte ingår i kassaflödet</i>			
Avskrivning/Nedskrivning	88	58	233
Valutakursförändringar	-45	-8	-11
	453	-1 078	1 489
Erhållen ränta	-	-	-
Erlagd ränta	-	-	-
Betald skatt	-	-	-
	-	-	-
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	453	-1 078	1 489
Kassaflöde från förändring i rörelsekapital			
Ökning(-) / Minskning(+) av kortfristiga fordringar	-527	517	83
Ökning(-) / Minskning(+) av kortfristiga skulder	1 008	931	14 518
Kassaflöde från den löpande verksamheten	934	370	16 090
Investeringsverksamheten			
Investering i immateriella anläggningstillgångar	-	-	-598
Investering i finansiella anläggningstillgångar	-106	-83	-88
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-	-	-
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-106	-83	-686
Finansieringsverksamheten			
Utdelning	-	-	-14 661
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-	-	-14 661
Periodens kassaflöde	828	287	743
Likvida medel vid periodens början	1 037	294	294
Likvida medel vid periodens slut	1 865	581	1 037
Förändring likvida medel	828	287	743



NOTER

NOT 1 ALLMÄN INFORMATION

Zinzino AB (publ) ("Zinzino"), org nr 556733-1045 är ett moderföretag registrerat i Sverige och med säte i Göteborg med adress Hulda Mellgrens Gata 5, 421 32 Västra Frölunda, Sverige.

Om inte annat särskilt anges, redovisas alla belopp i tusentals kronor (TSEK). Uppgift inom parantes avser jämförelseåret.

NOT 2 SAMMANFATTNING AV VIKTIGA REDOVISNINGSPRINCIPER

De viktigaste redovisningsprinciperna som tillämpats när denna koncernredovisning upprättats anges nedan. Dessa principer har tillämpats konsekvent för alla presenterade perioder, om inte annat anges.

NOT 2.1

Grund för rapporternas upprättande

Koncernredovisningen för Zinzino har upprättats i enlighet med Årsredovisningslagen, RFR 1 Kompletterande redovisningsregler för koncerner, samt International Financial Reporting Standards (IFRS) och tolkningar från IFRS Interpretations Committee (IFRS IC) sådana de antagits av EU. Delårsrapporten är upprättad enligt IAS 34 Delårsrapportering samt Årsredovisningslagen.

Denna delårsrapport är Zinzinos första rapport som upprättas i enlighet med IFRS. Koncernredovisningen har upprättats enligt anskaffningsvärdemetoden. Historisk finansiell information har räknats om från den 1 januari 2018 vilket är datum för övergång till redovisning enligt IFRS. Förklaringar till övergången från tidigare tillämpade redovisningsprinciper till IFRS och vilka effekter omräkningen har haft på rapporter över totalresultat och eget kapital redogörs för i not 9.

Att upprätta rapporter i överensstämmelse med IFRS kräver användning av en del viktiga uppskattningar för redovisningsändamål. Vidare krävs att ledningen gör vissa bedömningar vid tillämpningen av koncernens redovisningsprinciper. De områden som innefattar en hög grad av bedömning, som är komplexa eller sådana områden där antaganden och uppskattningar är av väsentlig betydelse för koncernredovisningen anges i not 3.

Moderföretaget tillämpar RFR 2 Redovisning för juridiska personer och Årsredovisningslagen. Tillämpningen av RFR 2 innebär att moderföretaget i delårsrapporten för den juridiska personen tillämpar samtliga av EU antagna IFRS och uttalanden så långt detta är möjligt inom ramen för årsredovisningslagen, tryggningslagen och med hänsyn till sambandet mellan redovisning och beskattning.

I samband med övergången till redovisning enligt IFRS i koncernredovisningen, har moderföretaget övergått till att tillämpa RFR 2. Övergången från tidigare tillämpade redovisningsprinciper till RFR 2 har inte haft några effekter på resultat- och balansräkningen, eget kapital eller kassaflöde för moderföretaget.

Att upprätta rapporter i överensstämmelse med RFR 2 kräver användning av en del viktiga uppskattningar för redovisningsändamål. Vidare krävs att ledningen gör vissa bedömningar vid tillämpningen av moderföretagets redovisningsprinciper.

De områden som innefattar en hög grad av bedömning, som är komplexa eller sådana områden där antaganden och uppskattningar är av väsentlig betydelse för årsredovisningen anges i koncernredovisningens not 3.

Moderföretaget tillämpar andra redovisningsprinciper än koncernen i de fall som anges nedan:

Uppställningsformer

Resultat- och balansräkning följer årsredovisningslagens uppställningsform. Rapport över förändring av eget kapital följer också koncernens uppställningsform men ska innehålla de kolumner som anges i ÅRL. Vidare innebär det skillnad i benämningar, jämfört med koncernredovisningen, främst avseende finansiella intäkter och kostnader och eget kapital.

Andelar i dotterföretag

Andelar i dotterföretag redovisas till anskaffningsvärde efter avdrag för eventuella nedskrivningar. I anskaffningsvärdet inkluderas förvävsrelaterade kostnader och eventuella tilläggsköpeskillingar.

När det finns en indikation på att andelar i dotterföretag minskat i värde görs en beräkning av återvinningsvärdet. Är detta lägre än det redovisade värdet görs en nedskrivning. Nedskrivningar redovisas i posten "Resultat från andelar i koncernföretag".

Finansiella instrument

IFRS 9 tillämpas ej i moderföretaget. Moderföretaget tillämpar istället de punkterna som anges i RFR 2 (IFRS 9 Finansiella instrument, p. 3-10). Finansiella instrument värderas till anskaffningsvärde. Inom efterföljande perioder kommer finansiella tillgångar som är anskaffade med avsikt att innehas kortsiktigt att redovisas i enlighet med lägsta värdets princip till det lägsta av anskaffningsvärde och marknadsvärde.

Vid beräkning av nettoförsäljningsvärdet på fordringar som redovisas som omsättningstillgångar ska principerna för nedskrivningsprövning och förlustriskreservering i IFRS 9 tillämpas. För en fordran som redovisas till upplupet anskaffningsvärde på koncernnivå innebär detta att den förlustriskreserv som redovisas i koncernen i enlighet med IFRS 9 även ska tas upp i moderföretaget.

NOT 2.1.1

Nya och ändrade standarder som publicerats men ännu ej trätt i kraft

Inga av de IFRS eller IFRIC-tolkningar som publicerats men ännu inte har trätt i kraft, förväntas ha någon väsentlig inverkan på koncernen.

NOT 2.2

Koncernredovisning

NOT 2.2.1

Grundläggande redovisningsprinciper

Dotterföretag

Dotterföretag är alla företag över vilka koncernen har bestämmande inflytande. Koncernen kontrollerar ett företag när den exponeras för eller har rätt till rörlig avkastning från sitt innehav i företaget och har möjlighet att påverka avkastningen genom sitt inflytande i företaget. Dotterföretag inkluderas i koncernredovisningen från och med den dag då det bestämmande inflytandet överförs till koncernen. De exkluderas ur koncernredovisningen från och med den dag då det bestämmande inflytandet upphör.

Förvärvsmetoden används för redovisning av koncernens rörelseförvärv. Köpeskillingen för förvärvet av ett dotterföretag utgörs av verkligt värde på överlåtna tillgångar, skulder som koncernen ådrar sig till tidigare ägare av det förvärvade bolaget och de aktier som emitterats av koncernen. I köpeskillingen ingår även verkligt värde på alla skulder som är en följd av en överenskommelse om villkorad köpeskillning. Identifierbara förvärvade tillgångar och övertagna skulder i ett rörelseförvärv värderas inledningsvis till verkliga värden på förvärvsdagen. För varje förvärv, dvs. förvärv för förvärv, avgör koncernen om innehav utan bestämmande inflytande i det förvärvade företaget redovisas till verkligt värde eller till innehavets proportionella andel i det redovisade värdet av det förvärvade företagens identifierbara nettotillgångar.

Förvärvsrelaterade kostnader kostnadsförs när de uppstår och redovisas i posten "Övriga rörelsekostnader" i koncernens rapport över totalresultat.

Goodwill värderas initialt som det belopp varmed den totala köpeskillingen och eventuellt verkligt värde för innehav utan bestämmande inflytande på förvärvsdagen överstiger verkligt värde på identifierbara förvärvade nettotillgångar. Om köpeskillingen är lägre än verkligt värde på det förvärvade bolagets nettotillgångar, redovisas mellanskillnaden direkt i periodens resultat.

Koncerninterna transaktioner, balansposter, intäkter och kostnader på transaktioner mellan koncernföretag elimineras. Vinst och förluster som resulterar från koncerninterna transaktioner och som är redovisade i tillgångar elimineras också. Redovisningsprinciperna för dotterföretag har i förekommande fall ändrats för att garantera en konsekvent tillämpning av koncernens principer.

NOT 2.3

Segmentsrapportering

Ett rörelsesegment är en del av ett företag som bedriver affärsverksamhet från vilken den kan få intäkter och ådra sig kostnader, vars täckningsbidrag regelbundet granskas av företagets högste verkställande beslutsfattare, och för vilken det finns fristående finansiell information. Företagets rapportering av rörelsesegment överensstämmer men den interna rapporteringen till den högste verkställande beslutsfattaren. Den högste verkställande beslutsfattaren är den funktion som bedömer rörelsesegmentens resultat och beslutar om fördelning av resurser. VD utgör den högste verkställande beslutsfattaren tillsammans med koncernens CFO och controllerchef. De tillsammans bildar den strategiska styrgruppen på Zinzino.

Den strategiska styrgruppen bedömer verksamheten utifrån de två rörelsesegmenten Zinzino och Faun. Styrgruppen använder främst justerat resultat före räntor, skatt, av- och nedskrivningar (EBITDA) i bedömningen av rörelsesegmentens resultat.

NOT 2.4

Omräkning av utländsk valuta

NOT 2.4.1

Funktionell valuta och rapporteringsvaluta

De olika enheterna i koncernen har den lokala valutan som funktionell valuta då den lokala valutan har definierats som den valuta som används i den primära ekonomiska miljö där respektive enhet huvudsakligen är verksam. I koncernredovisningen används svenska kronor (SEK), som är moderföretagets funktionella valuta och koncernens rapportvaluta.

NOT 2.4.2

Transaktioner och balansposter

Transaktioner i utländsk valuta omräknas till den funktionella valutan enligt de valutakurser som gäller på transaktionsdagen. Valutakursvinster och förluster som uppkommer vid betalning av sådana transaktioner och vid omräkning av monetära tillgångar och skulder i utländsk valuta till balansdagens kurs, redovisas i rörelseresultatet i rapporten över totalresultat.

Valutakursvinster och -förluster som hänför sig till lån och likvida medel redovisas i rapporten över totalresultat som finansiella intäkter eller kostnader. Alla övriga valutakursvinster och -förluster redovisas i posten "Externa rörelsekostnader" respektive "Övriga intäkter" i rapporten över totalresultat.

NOT 2.4.3

Omräkning av utländska koncernföretag

Resultat och finansiell ställning för alla koncernföretag som har en annan funktionell valuta än rapportvalutan, omräknas till koncernens rapportvaluta. Tillgångar och skulder för var och en av balansräkningarna omräknas från utlandsverksamhetens funktionella valuta till koncernens rapporteringsvaluta, svenska kronor, till den valutakurs som råder på balansdagen. Intäkter och kostnader för var och en av resultaträkningarna omräknas till svenska kronor till den genomsnittskurs som förelegat vid varje transaktionstidpunkt. Omräkningsdifferenser som uppstår vid valutaomräkning av utlandsverksamheter redovisas i övrigt totalresultat. Ackumulerade vinster och förluster redovisas i periodens resultat när utlandsverksamheten avyttras helt eller delvis.

Goodwill och justeringar av verkligt värde som uppkommer vid förvärv av en utlandsverksamhet behandlas som tillgångar och skulder hos denna verksamhet och omräknas till balansdagens kurs.

NOT 2.5

Intäktsredovisning

Koncernens principer för redovisning av intäkter från avtal med kunder framgår nedan.

NOT 2.5.1

Försäljning av varor

Koncernen tillverkar och säljer varor inom de två rörelsesegmenten Zinzino och Faun. Zinzino är huvudverksamheten i koncernen och har sin tur två produktområden; Zinzino Health med undersegmenten Balance, Weight control, Imune & Brain och Skin Care samt Zinzino Coffee med undersegmentet Beverages.

Inom rörelsesegmentet Zinzino ingår även övriga intäkter som är förenliga med försäljningen enligt ovan som består av fraktintäkter, eventintäkter och påminnelseavgifter. All försäljning sker via direktförsäljning inom rörelsesegmentet Zinzino. Detta innebär att Zinzino inte har några återförsäljare eller mellanled utan säljer direkt till slutkund. Försäljning sker även till koncernens fristående distributörer enligt samma modell. Försäljningen redovisas som intäkt när kontrollen för varorna överförs, vilket inträffar när varorna levereras till kunden eller distributören. Leverans sker när varorna har transporterats till den specifika platsen, riskerna för föråldrade eller förkomna varor har överförts till kunden och kunden har antingen accepterat varorna i enlighet med avtalet, tidsrymden för invändningar mot avtalet har gått ut, eller koncernen har objektiva bevis för att alla kriterier för acceptans har uppfyllts. Intäkten från försäljningen av frakt och övriga intäkter redovisas enligt samma princip. Ingen finansieringskomponent bedöms föreligga vid försäljningstidpunkten. För rörelsesegmentet Faun gäller samma princip, att försäljning redovisas när kontrollen av varorna överförs till kunden och villkoren i övrigt enligt ovan.

NOT 2.5.2

Ränteintäkter

Ränteintäkter intäktsredovisas med tillämpning av effektivräntemetoden.

NOT 2.6

Leasing

Koncernen leasar lokaler, bilar, produktionsutrustning, telefonväxel samt kontorsutrustning. Leasingavtalen redovisas som nyttjanderätter och en motsvarande skuld, den dagen som den leaseade tillgången finns tillgänglig för användning av koncernen. Varje leasingbetalning fördelas mellan amortering av skulden och finansiell kostnad. Den finansiella kostnaden ska fördelas över leasingperioden så att varje redovisningsperiod belastas med ett belopp som motsvarar en fast räntesats för den under respektive period redovisade skulden. Nyttjanderätten skrivs av linjärt över det kortare av tillgångens nyttjandeperiod och leasingavtalets längd.

Tillgångar och skulder som uppkommer från leasingavtal redovisas initialt till nuvärde. Då det är första rapporten enligt IFRS har samtliga nyttjanderätter värderats till leasingskuldens värde, med justering för förutbetalda leasingavgifter hänförliga till avtalen per 1 januari 2018.

Leasingskulder inkluderar nuvärdet av följande leasingbetalningar:

- fasta avgifter
- variabla leasingavgifter som beror på ett index

Leasingbetalningarna diskonteras med den marginella låneräntan 2,75%.

Tillgångarna med nyttjanderätt värderas till anskaffningsvärde och inkluderar följande:

- den initiala värderingen av leasingskulden,
- betalningar gjorda vid eller innan den tidpunkt då den leaseade tillgången görs tillgänglig för leasetagaren,

Leasingavtal av mindre värde kostnadsförs linjärt i rapporten över totalresultat.

Optioner att förlänga och säga upp avtal.

Optioner att förlänga avtal finns inkluderade i majoriteten av koncernens leasingavtal gällande fastigheter. Villkoren används för att maximera flexibiliteten i hanteringen av avtalen.

För att optimera leasingkostnaderna under avtalsperioden gällande hyra av maskiner garanterar koncernen ibland restvärden.

NOT 2.7

Ersättningar till anställda

NOT 2.7.1

Kortfristiga ersättningar

Skulder för löner och ersättningar, inklusive icke-monetära förmåner och betalad frånvaro, som förväntas bli reglerade inom 12 månader efter räkenskapsårets slut, redovisas som kortfristiga skulder till det odiskonterade belopp som förväntas bli betalt när skulderna regleras. Kostnaden redovisas i takt med att tjänsterna utförs av de anställda. Skulden redovisas som förpliktelse avseende ersättningar till anställda i rapporten över finansiell ställning.

NOT 2.7.2

Ersättningar efter avslutad anställning

Koncernföretagen har endast avgiftsbestämda pensionsplaner. En avgiftsbestämd pensionsplan är en pensionsplan enligt vilken koncernen betalar fasta avgifter till en separat juridisk enhet. Koncernen har inte några rättsliga eller informella förpliktelser att betala ytterligare avgifter om denna juridiska enhet inte har tillräckliga tillgångar för att betala alla ersättningar till anställda som hänger samman med de anställdas tjänstgöring under innevarande eller tidigare perioder. Avgifterna redovisas som kostnad i periodens resultat i den takt de intjänas genom att de anställda utfört tjänster åt företaget under perioden

NOT 2.8

Aktuell och uppskjuten inkomstskatt

Periodens skattekostnad omfattar aktuell och uppskjuten skatt. Skatt redovisas i rapporten över totalresultat, utom när skatten avser poster som redovisas i övrigt totalresultat eller direkt i eget kapital. I sådana fall redovisas även skatten i övrigt totalresultat respektive eget kapital.

Aktuell skatt beräknas på periodens skattemässiga resultat enligt gällande skattesats. Den aktuella skattekostnaden beräknas på basis av de skatteregler som på balansdagen är beslutade eller i praktiken beslutade i de länder där moderföretaget och dess dotterföretag är verksamma och genererar skattepliktiga intäkter. Ledningen utvärderar regelbundet de yrkanden som gjorts i självdeklarationer avseende situationer där tillämpliga skatteregler är föremål för tolkning. Den gör, när så bedöms lämpligt, avsättningar för belopp som troligen ska betalas till skattemyndigheten.

Uppskjuten skatt redovisas på alla temporära skillnader som uppkommer mellan det skattemässiga värdet på tillgångar och skulder och dessas redovisade värden i koncernredovisningen. Uppskjuten skattekostnad redovisas emellertid inte om den uppstår till följd av första redovisningen av goodwill. Uppskjuten skatt redovisas heller inte om den uppstår till följd av en transaktion som utgör den första redovisningen av en tillgång eller skuld som inte är ett rörelseförvärv och som, vid tidpunkten för transaktionen, varken påverkar redovisat eller skattemässigt resultat. Uppskjuten inkomstskatt beräknas med tillämpning av skattesatser (och -lagar) som har beslutats eller aviserats per balansdagen och som förväntas gälla när den berörda uppskjutna skattefordran realiserar eller den uppskjutna skattekulden regleras.

Uppskjutna skattefordringar redovisas i den omfattning det är troligt att framtida skattemässiga överskott kommer att finnas tillgängliga, mot vilka de temporära skillnaderna kan utnyttjas.

Uppskjutna skattefordringar och -skulder kvittas när det finns en legal kvittningsrätt för aktuella skattefordringar och skattekulder och när de uppskjutna skattefordringarna och skattekulderna hänförs till skatter debiterade av en och samma skattemyndighet och avser antingen samma skattesubjekt eller olika skattesubjekt, där det finns en avsikt att reglera saldon genom nettobetalningar.

NOT 2.9

Immateriella tillgångar

NOT 2.9.1

Goodwill

Goodwill uppstår vid förvärv av dotterföretag och avser det belopp varmed köpeskillingen, eventuellt innehav utan bestämmande inflytande i det förvärvade företaget samt verkligt värde per förvärvsdagen på tidigare eget kapitalandel i det förvärvade företaget, överstiger verkligt värde på identifierbara förvärvade nettotillgångar. Om beloppet understiger verkligt värde för det förvärvade dotterföretagets nettotillgångar, i händelse av ett förvärv till lågt pris, redovisas mellanskillnaden direkt i rapporten över totalresultat.

I syfte att testa nedskrivningsbehov, fördelas goodwill som förvärvats i ett rörelseförvärv till kassagenererande enheter eller grupper av kassagenererande enheter som förväntas bli gynnade av synergier från förvärvet. Varje enhet eller grupp av enheter som goodwill har fördelats till motsvarar den lägsta nivå i koncernen på vilken goodwillen i fråga övervakas i den interna styrningen. Goodwill övervakas på rörelsessegmentsnivå.

Goodwill nedskrivningstestas årligen eller oftare om händelser eller ändringar i förhållanden indikerar en möjlig värdeminskning. Det redovisade värdet på den kassagenererande enhet som goodwillen hänförs till jämförs med återvinningsvärdet, vilket är det högsta av nyttjandevärdet och det verkliga värdet minus försäljningskostnader. Eventuell nedskrivning redovisas omedelbart som en kostnad och återförs inte.

NOT 2.9.2

Övriga immateriella tillgångar

Övriga immateriella tillgångar består av delposterna programvara, patent, Brand Book och annat marknadsmaterial. Redovisningsprinciper för dessa delposter framgår nedan.

Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten

Kostnader för underhåll kostnadsförs när de uppstår. Utvecklingskostnader som är direkt hänförliga till utveckling av programvara, Brand Book och annat marknadsmaterial som kontrolleras av

koncernen, redovisas som immateriella tillgångar när följande kriterier är uppfyllda:

- det är tekniskt möjligt att färdigställa dem så att de kan användas,
- företagets avsikt är att färdigställa dem och att använda eller sälja dem,
- det finns förutsättningar att använda eller sälja dem, det kan visas hur de genererar troliga framtida ekonomiska fördelar,
- adekvata tekniska, ekonomiska och andra resurser för att fullfölja utvecklingen och för att använda eller sälja dem finns tillgängliga, och
- de utgifter som är hänförliga till dem under dess utveckling kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

Direkt hänförliga utgifter som balanseras som en del av utvecklingsarbeten innefattar utgifter för anställda och externa konsulter.

Övriga utvecklingskostnader, som inte uppfyller dessa kriterier, kostnadsförs när de uppstår. Utvecklingskostnader som tidigare kostnadsförts redovisas inte som tillgång i efterföljande period.

Balanserade utvecklingskostnader redovisas som immateriella tillgångar och skrivs av från den tidpunkt då tillgången är färdig att användas.

Patent

Patent som förvärvats separat redovisas till anskaffningsvärde. Patent har en bestämd nyttjandeperiod och redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade av- och nedskrivningar. Uppskattad nyttjandeperiod uppgår till 5 år, vilket motsvarar den uppskattade tid dessa kommer generera kassaflöde.

Programvara

Programvara som förvärvades separat redovisas till anskaffningsvärde. Programvaran redovisas i efterföljande perioder till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade av- och nedskrivningar. Uppskattad nyttjandeperiod uppgår till 3-5 år, vilket motsvarar den uppskattade tid dessa kommer generera kassaflöde.

Nyttjandeperioder för koncernens immateriella tillgångar

Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten	3-5 år
Patent	5 år
Programvara	3-5 år

NOT 2.10

Materiella anläggningstillgångar

Materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde med avdrag för avskrivningar och eventuella nedskrivningar. I anskaffningsvärdet ingår utgifter som direkt kan hänföras till förvärvet av tillgången och bringa den på plats och i skick för att utnyttjas i enlighet med syftet med anskaffningen.

Tillkommande utgifter läggs till tillgångens redovisade värde eller redovisas som en separat tillgång, beroende på vilket som är lämpligt, endast då det är sannolikt att de framtida ekonomiska förmåner som är förknippade med tillgången kommer att komma koncernen tillgodo och tillgångens anskaffningsvärde kan mätas på ett tillförlitligt sätt. Redovisat värde för en ersatt del tas bort från balansräkningen. Alla andra former av reparationer och underhåll redovisas som kostnader i rapporten över totalresultat under den period de uppkommer.

Avskrivningar på tillgångar, för att fördela deras anskaffningsvärde ner till det beräknade restvärdet över den beräknade nyttjandeperioden. För materiella anläggningstillgångar som innehas enligt finansiella leasingavtal, görs avskrivningar över den kortaste av nyttjandeperioden eller leasingperioden.

Nyttjandeperioderna är som följer:
Inventarier, verktyg och installationer 5 år

Tillgångarnas restvärden och nyttjandeperiod prövas vid varje rapportperiods slut och justeras vid behov.

Se redovisningsprinciperna för leasing ovan avseende avskrivningstider för nyttjanderättstillgångar.

En tillgångs redovisade värde skrivs omgående ner till dess återvinningsvärde om tillgångens redovisade värde överstiger dess bedömda återvinningsvärde.

Vinster och förluster vid avyttring av en materiell anläggningstillgång fastställs genom en jämförelse mellan försäljningsintäkten och det redovisade värdet och redovisas i posterna "Övriga rörelseintäkter" respektive "Övriga rörelsekostnader" i rapporten över totalresultat.

NOT 2.11

Nedskrivningar av icke finansiella tillgångar

Immateriella tillgångar som har en obestämbar nyttjandeperiod (goodwill) eller immateriella tillgångar som inte är färdiga för användning (balanserade utgifter för utvecklingsarbeten), skrivs inte av utan prövas årligen avseende eventuellt nedskrivningsbehov. Tillgångar som skrivs av bedöms med avseende på värdenedgång närhelst händelser eller förändringar i förhållanden indikerar att det redovisade värdet kanske inte är återvinningsbart.

En nedskrivning görs med det belopp varmed tillgångens redovisade värde överstiger dess återvinningsvärde. Återvinningsvärdet är det högre av tillgångens verkliga värde minskat med försäljningskostnader och dess nyttjandevärde. Vid bedömning av nedskrivningsbehov grupperas tillgångar på de lägsta nivåer där det finns i allt väsentligt oberoende kassaflöden (kassagenererande enheter). För tillgångar (andra än goodwill) som tidigare har skrivits ner görs per varje balansdag en prövning av om återföring bör göras.

NOT 2.12

Finansiella instrument

NOT 2.12.1

Första redovisningstillfället

Finansiella tillgångar och finansiella skulder redovisas när koncernen blir part i instrumentets avtalsmässiga villkor. Köp och försäljning av finansiella tillgångar redovisas på affärsdagen, det datum då koncernen förbinder sig att köpa eller sälja tillgången.

Finansiella instrument redovisas vid första redovisningstillfället till verkligt värde plus transaktionskostnader som är direkt hänförliga till förvärv eller emission av finansiell tillgång eller finansiell skuld, till exempel avgifter och provisioner.

NOT 2.12.2

Klassificering

Koncernen klassificerar sina finansiella tillgångar och skulder i kategorin upplupet anskaffningsvärde.

Finansiella tillgångar till upplupet anskaffningsvärde

Klassificeringen av investeringar i skuldinstrument beror på koncernens affärsmodell för hantering av finansiella tillgångar och de avtalsenliga villkoren för tillgångarnas kassaflöden. Koncernen omklassificerar skuldinstrument endast i de fall då koncernens affärsmodell för instrumenten ändras.

Tillgångar som innehas med syftet att inkassera avtalsenliga kassaflöden och där dessa kassaflöden endast utgör kapitalbelopp och ränta värderas till upplupet anskaffningsvärde. Det redovisade värdet av dessa tillgångar justeras med eventuella förväntade kreditförluster som redovisats (se nedskrivning nedan). Ränteintäkter från dessa finansiella tillgångar redovisas med effektivräntemetoden och ingår i finansiella intäkter. Koncernens finansiella tillgångar som värderas till upplupet anskaffningsvärde utgörs av posterna andra långfristiga fordringar, kundfordringar, övriga fordringar, upplupna intäkter och likvida medel.

Finansiella skulder till upplupet anskaffningsvärde

Koncernens finansiella skulder klassificeras som efterföljande värderade till upplupet anskaffningsvärde med tillämpning av effektivräntemetoden. Finansiella skulder består av lång- och kortfristiga leasingkulder, övriga långfristiga skulder, leverantörsskulder och kortfristiga skulder.

NOT 2.12.3

Bortbokning av finansiella instrument

Bortbokning av finansiella tillgångar

Finansiella tillgångar, eller en del av tas bort från rapporten över finansiell ställning när de avtalsrättsliga rättigheterna att erhålla kassaflöden från tillgångarna har löpt ut eller överförs och antingen (i) koncernen överför allt väsentligt alla risker och fördelar som är förknippade med ägande eller (ii) Koncernen överför inte eller behåller i allt väsentligt alla risker och fördelar förknippade med ägandet och koncernen har inte behållit kontrollen över tillgången.

Bortbokning finansiella skulder

Finansiella skulder tas bort från rapporten över finansiell ställning när förpliktelsena har reglerats, annullerats eller på annat sätt upphört. Skillnaden mellan det redovisade värdet för en finansiell skuld (eller del av en finansiell skuld) som utsläcks eller överförs till en annan part och den ersättning som erlagts, inklusive överförda tillgångar som inte är kontanter eller påtagna skulder, redovisas i rapporten över totalresultat.

Då villkoren för en finansiell skuld omförhandlas, och inte bokas bort från rapporten över finansiell ställning, redovisas en vinst eller förlust i rapporten över totalresultat. Vinsten eller förlusten beräknas som skillnaden mellan de ursprungliga avtalsenliga kassaflödena och de modifierade kassaflödena diskonterade till den ursprungliga effektiva räntan.

NOT 2.12.4

Kvittning av finansiella instrument

Finansiella tillgångar och skulder kvittas och redovisas med ett nettobelopp i rapporten över finansiell ställning, endast när det finns en legal rätt att kvitta de redovisade beloppen och en avsikt att reglera dem med ett nettobelopp eller att samtidigt realisera tillgången och reglera skulden. Den legala rättigheten får inte vara beroende av framtida händelser och den måste vara rättsligt bindande för företaget och motparten både i den normala affärsverksamheten och i fall av betalningsinställelse, insolvens eller konkurs.

NOT 2.12.5

Nedskrivning finansiella tillgångar

Tillgångar som redovisas till upplupet anskaffningsvärde

Koncernen bedömer de framtida förväntade kreditförluster som är kopplade till tillgångar redovisade till upplupet anskaffningsvärde. Koncernen redovisar en kreditreserv för sådana förväntade kreditförluster vid varje rapporteringsdatum.

För kundfordringar tillämpar koncernen den förenklade ansatsen för kreditreservering, det vill säga reserven kommer att motsvara den förväntade förlusten över hela kundfordrings livslängd. För att mäta de förväntade kreditförlusterna har kundfordringar grupperats baserat på fördelade kreditriskegenskaper och förfallna dagar. Koncernen använder sig utav framåtblickande variabler för förväntade kreditförluster. Förväntade kreditförluster redovisas i koncernens rapport över totalresultat i posten "Övriga externa kostnader".

NOT 2.13

Varulager

Varulagret redovisas, med tillämpning av först-in först-ut-principen, till det lägsta av anskaffningsvärdet och nettoförsäljningsvärdet. Nettoförsäljningsvärdet är det uppskattade försäljningspriset i den löpande verksamheten, med avdrag för tillämpliga rörliga försäljningskostnader.

NOT 2.14

Kundfordringar

Kundfordringar är belopp hänförliga till kunder avseende sålda varor eller tjänster som utförs i den löpande verksamheten. Kundfordringar klassificeras som omsättningstillgångar. Kundfordringar redovisas initialt till transaktionspriset. Koncernen innehar kundfordringarna i syfte att insamla avtalsenliga kassaflöden så värderas dem vid efterföljande redovisningstidpunkter till upplupet anskaffningsvärde med tillämpning av effektivräntemetoden.

NOT 2.15

Likvida medel

I likvida medel ingår, i såväl rapport över finansiell ställning som i rapporten över kassaflöden, kassa och banktillgodohavanden.

NOT 2.16

Aktiekapital

Stamaktier klassificeras som eget kapital. Transaktionskostnader som direkt kan hänföras till emission av nya stamaktier redovisas, netto efter skatt, i eget kapital som ett avdrag från emissionslikviden.

NOT 2.17

Leverantörsskulder

Leverantörsskulder är finansiella instrument och avser förpliktelser att betala för varor och tjänster som har förvärvats i den löpande verksamheten från leverantörer. Leverantörsskulder klassificeras som kortfristiga skulder om de förfaller inom ett år. Om inte, redovisas de som långfristiga skulder.

Skulderna redovisas inledningsvis till verkligt värde och därefter till upplupet anskaffningsvärde med tillämpning av effektivräntemetoden.

NOT 2.18

Kassaflödesanalys

Kassaflödesanalysen upprättas enligt indirekt metod. Det redovisade kassaflödet omfattar endast transaktioner som medfört in- eller utbetalningar.

NOT 2.19

Resultat per aktie

(i) Resultat per aktie före utspädning

Resultat per aktie före utspädning beräknas genom att dividera:

- resultat hänförligt till moderföretagets aktieägare
- med ett vägt genomsnittligt antal utestående stamaktier under perioden.

(ii) Resultat per aktie efter utspädning

För beräkning av resultat per aktie efter utspädning justeras beloppen som använts för beräkning av resultat per aktie före utspädning genom att beakta:

- effekten, efter skatt, av utdelningar och räntekostnader på potentiella stamaktier, och
- det vägda genomsnittet av de ytterligare stamaktier som skulle ha varit utestående vid en konvertering av samtliga potentiella stamaktier.

NOT 2.20

Utdelningar

Utdelning till moderföretagets aktieägare redovisas som skuld i koncernens finansiella rapporter i den period då utdelningen godkänns av moderföretagets aktieägare.

NOT 3 VIKTIGA UPPSKATTNINGAR OCH BEDÖMNINGAR FÖR REDOVISNINGSÄNDAMÅL

Koncernen gör uppskattningar och antaganden om framtiden. De uppskattningar för redovisningsändamål som blir följden av dessa kommer, definitionsmässigt, sällan att motsvara det verkliga resultatet. De uppskattningar och antaganden som innebär en betydande risk för väsentliga justeringar i redovisade värden för tillgångar och skulder under nästkommande räkenskapsår behandlas i huvuddrag nedan.

(a) Prövning av nedskrivningsbehov för goodwill

Koncernen undersöker varje år om något nedskrivningsbehov föreligger för goodwill i enlighet med den redovisningsprincip som beskrivs i not 1. Återvinningsvärden för kassagenererande enheter har fastställts genom beräkning av nyttjandevärde. För dessa beräkningar måste vissa uppskattningar göras.

Det redovisade värdet för goodwill uppgår till 34 073 TSEK per den 31 mars 2019 (33 611 TSEK per den 31 mars 2018, 31 762 TSEK per den 31 december 2018 och 30 837 TSEK per den 1 januari 2018). Det varierande värdet var helt hänförligt till valutaväxlingar då Goodwill skall värderas i ursprungsvaluta som omräknas till SEK per balansdatum.

(b) Värdering av underskottsavdrag

Koncernen undersöker varje år om något nedskrivningsbehov föreligger för uppskjutna skattefordringar avseende skattemässiga underskottsavdrag. Dessutom undersöker koncernen ifall det är tillämpligt att aktivera nya uppskjutna skattefordringar avseende årets skattemässiga underskottsavdrag. Uppskjuten skattefordran redovisas endast för underskottsavdrag för vilka det är sannolikt att de kan nyttjas mot framtida skattepliktiga överskott och mot skattepliktiga temporära skillnader.

Skattemässiga underskottsavdrag uppgår till till 27 891 tusen kronor per den 31 mars 2019 (23 370 tusen kronor per den 31 mars 2018, 31 806 tusen kronor per den 31 december 2018 och 33 027 tusen kronor per den 1 januari 2018).

(c) Leasingavtalets längd

När leasingavtalets längd fastställs, beaktar ledningen all tillgänglig information som ger ett ekonomiskt incitament att utnyttja en förlängningsoption, eller att inte utnyttja en option för att säga upp ett avtal. Möjligheter att förlänga ett avtal inkluderas endast i leasingavtalets längd om det är rimligt att anta att avtalet förlängs (eller inte avslutas). I Värderingen av leasingskulden ingår ett antal förlängningsoptioner av hyresavtal där det ansetts att en förlängning är högst trolig.

Bedömningen omprövas om det uppstår någon väsentlig händelse eller förändring i omständigheter som påverkar denna bedömning och förändringen är inom leasetagarens kontroll.

NOT 4 SEGMENTINFORMATION

Beskrivning av segment och huvudsakliga aktiviteter:

Ett rörelsesegment är en del av ett företag som bedriver affärsverksamhet från vilken den kan få intäkter och ådra sig kostnader, vars täckningsbidrag regelbundet granskas av företagets högste verkställande beslutsfattare, och för vilken det finns fristående finansiell information. Företagets rapportering av rörelsesegment överensstämmer men den interna rapporteringen till den högste verkställande beslutsfattaren. Den högste verkställande beslutsfattaren är den funktion som bedömer rörelsesegmentens resultat och beslutar om fördelning av resurser. VD utgör den högste verkställande beslutsfattaren tillsammans med koncernens CFO och controllerchef. De tillsammans bildar den strategiska styrgruppen på Zinzino.

Den strategiska styrgruppen bedömer verksamheten utifrån de två rörelsesegmenten Zinzino och Faun. Styrgruppen använder främst resultat före finansiella poster i bedömningen av rörelsesegmentens resultat.

Segmentsredovisningen är fördelad utifrån verksamhetens huvudsegment "Zinzino" där produktområdena Health, Coffee och Övriga intäkter ingår. Inom produktområdet Health ingår underområdena Balance, Immune & Brain, SkinCare och Weight Control. Produktområdet Coffee kallas även Beverages och där ingår espressomaskiner, kaffe, teer samt tillbehör. De övriga intäkterna består främst av frakter och påminnelseavgifter.

All försäljning sker via Zinzinos webbsida www.zinzino.com med hjälp av bolagets fristående försäljningsorganisation som går under benämningarna distributörer eller partners.

Det andra segmentet avser den norska produktionsenheten Faun Pharma AS som går under benämningen "Faun" som bedriver produktion och försäljning mot externa kunder som inte omfattas av Zinzinos ordinarie försäljningskoncept. Försäljningen från Faun utgör uteslutande kontraktproduktion av kosttillskott till olika kunder. Bland de största externa kunderna återfinns Life och Proteinfabriken AS.

Segment intäkter och resultat

Totala intäkter och resultat före finansiella poster är det resultatmått som rapporteras till den strategiska styrgruppen på Zinzino. Nedan följer en analys av koncernens intäkter och resultat för de två rapporterbara rörelsesegmenten:

Zinzino

Faun

Den strategiska styrgruppen använder främst justerat resultat före räntor och skatt, rörelseresultat (se nedan) i bedömningen av rörelsesegmentens resultat.

jan-mars 2019

	Zinzino	Faun	Koncerneliminering	Total Koncern
Nettoomsättning	146 228	21 313	-11 375	156 166
Övriga intäkter	12 098	-	-	12 098
Handelsvaror och övriga direkta kostnader	-113 959	-14 345	11 375	-116 929
Bruttovinst	44 367	6 968	-	51 335
Externa rörelsekostnader	-18 654	-1 201	-	-19 855
Personalkostnader	-15 065	-4 574	-	-19 639
EBITDA	10 648	1 193	-	11 841
Avskrivningar	-3 031	-1 235	-	-4 266
Rörelseresultat	7 617	-42	-	7 575

jan-mars 2018

	Zinzino	Faun	Koncerneliminering	Total Koncern
Nettoomsättning	112 963	21 943	-6 804	128 102
Övriga intäkter	11 174	-	-	11 174
Handelsvaror och övriga direkta kostnader	-82 890	-14 749	6 804	-90 835
Bruttovinst	41 247	7 194	-	48 441
Externa rörelsekostnader	-17 377	-1 113	-	-18 490
Personalkostnader	-12 396	-4 867	-	-17 263
EBITDA	11 474	1 214	-	12 688
Avskrivningar	-3 007	-1 162	-	-4 169
Rörelseresultat	8 467	52	-	8 519

jan-dec 2018

	Zinzino	Faun	Koncerneliminering	Total Koncern
Nettoomsättning	469 484	92 906	-29 355	533 035
Övriga intäkter	43 578	-	-	43 578
Handelsvaror och övriga direkta kostnader	-357 824	-65 347	29 355	-393 816
Bruttovinst	155 238	27 559	-	182 797
Externa rörelsekostnader	-81 325	-5 598	-	-86 923
Personalkostnader	-53 933	-18 237	-	-72 170
EBITDA	19 980	3 724	-	23 704
Avskrivningar	-12 482	-4 816	-	-17 298
Rörelseresultat	7 498	1 092	-	6 406

NOT 5 NETTOOMSÄTTNING

Intäkter

Försäljning mellan segment sker på marknadsmässiga villkor. Då intäkter från externa parter rapporteras till den strategiska styrgruppen värderas de på samma sätt som i koncernens rapport över totalresultat.

januari-mars 2019	Zinzino	Faun	Summa
Intäkter per segment	146 228	9 938	156 166
Intäkter från externa kunder	146 228	9 938	156 166
Varor inom Zinzino Health	136 778	-	136 778
Varor inom Zinzino Coffee	9 389	-	9 389
Extern varuförsäljning Faun	-	9 938	9 938
Event och övriga tjänster	61	-	-
Summa	146 228	9 938	156 166

januari-mars 2018	Zinzino	Faun	Summa
Intäkter per segment	112 963	15 139	128 102
Intäkter från externa kunder	112 963	15 139	128 102
Varor inom Zinzino Health	102 318	-	102 318
Varor inom Zinzino Coffee	10 598	-	10 598
Extern varuförsäljning Faun	-	15 139	15 139
Event och övriga tjänster	47	-	47
Summa	112 963	15 139	128 102

januari-december 2018	Zinzino	Faun	Summa
Intäkter per segment	469 381	63 551	532 932
Intäkter från externa kunder	469 381	63 551	532 932
Varor inom Zinzino Health	422 376	-	422 376
Varor inom Zinzino Coffee	42 500	-	42 500
Extern varuförsäljning Faun	-	63 551	63 551
Event och övriga tjänster	4 505	-	4 505
Summa	469 381	63 551	532 932

Varor inom **Zinzino Health och Zinzino Coffee** avser försäljning via webbshop till Zinzinos kunder och distributörer på de olika försäljningsmarknaderna. Varorna säljs främst i abonnemangsform som löper med 6 månaders bindningstid och löper på tillsvidare till att kund avslutar abonnemanget. Intäktsredovisning enligt IFRS 15 sker när varorna levererats till kund. För mer information gällande produkterna se sid 12 och not 2.5.1 gällande principer för intäktsredovisningen.

Extern varuförsäljning Faun avser kontraktproducerade varor till extern kund. Intäkt tas i enlighet med IFRS 15 när varan levererats till kunden, se not 2.5.1 gällande principer för intäktsredovisningen.

Event och övriga tjänster avser intäkter i samband med distributörskonferenser.

NOT 6 TRANSAKTIONER MED NÄRSTÅENDE

	jan-mars 2019	jan-mars 2018	jan-dec 2018
Ersättning för utförda säljtjänster Saele Invest AS	6 190	5 316	21 457
Övrigt Saele Invest AS	-81	-	559
Summa Saele Invest AS*	6 109	5 316	22 016
Ersättning för utförda säljtjänster Oh Happy Day ApS**	839	934	3 559
Konsultarvode till styrelseledamot***	-	-	126
Summa	6 948	6 250	25 701

Per 2019-03-31 uppgår skuld till Saele Invest AS avseende säljprovision till 0 (428) TSEK och till Oh Happy Day ApS till 0 (0) TSEK i koncernen.

All säljprovision som utbetalas till närstående med betydande inflytande är beräknad på enligt samma provisionplan och enligt samma villkor som för alla övriga distributörer inom Zinzinos globala försäljningsorganisation.

* Avser försäljningsprovisioner till/varuinköp från Saele Invest och Consulting AS som kontrolleras av Örjan Saele och som genom bolagets aktieinnehav i Zinzino AB är definierad som person med betydande inflytande.

** Avser försäljningsprovisioner till Oh Happy Day som kontrolleras av Peter Sörensen och som genom bolagets aktieinnehav i Zinzino AB är definierad som person med betydande inflytande.

All säljprovision som utbetalas till närstående med betydande inflytande är beräknad på enligt samma provisionplan och enligt samma villkor som för alla övriga distributörer inom Zinzinos globala försäljningsorganisation.

*** Styrelseledamoten Pierre Mårtensson har utöver styrelsearvode erhållit konsultarvode för marknadsanalys och strategiarbete.

NOT 7 RESULTAT PER AKTIE

Kronor	jan-mars 2019	jan-mars 2018	jan-dec 2018
Resultat per aktie före utspädning	0,17	0,19	0,14
Resultat per aktie efter utspädning	0,17	0,19	0,14
Resultatmått som använts i beräkningen av resultat per aktie			
Resultat hänförligt till moderföretagets aktieägare som används vid beräkning av resultat per aktie före och efter utspädning	-	-	-
Resultat hänförligt till moderföretagets aktieägare, TSEK	5 628	6 096	4 662
Antal			
Vägt genomsnittligt antal stamaktier vid beräkning av resultat per aktie före utspädning	32 580 025	32 580 025	32 580 025
Justering för beräkning av resultat per aktie efter utspädning	-	-	-
Optioner			
Vägt genomsnittligt antal stamaktier och potentiella stamaktier som använts som nämnare vid beräkning av resultat per aktie efter utspädning	32 580 025	32 580 025	32 580 025

NOT 8 HÄNDELSER EFTER DELÅRSPERIODENS SLUT

Inga för bolaget väsentliga händelser har inträffat efter rapportperiodens slut per den 31 mars 2019.

NOT 9 EFFEKTER VID ÖVERGÅNG TILL INTERNATIONAL FINANCIAL REPORTING STANDARDS (IFRS)

Delårsrapporten för det första kvartalet 2019 är Zinzinos första rapport som upprättas i enlighet med IFRS. De redovisningsprinciper som återfinns i not 2 har tillämpats när koncernredovisningen för Zinzino-koncernen upprättats per den 31 mars 2019 och för den jämförande information som presenteras per den 31 mars 2018, per den 31 december 2018 samt vid upprättande av rapporten över periodens ingående finansiella ställning (ingångsbalansräkningen) per den 1 januari 2018 (koncernens tidpunkt för övergång till IFRS).

När ingångsbalansräkningen per den 1 januari 2018 samt balansräkningarna per den 31 mars 2018 och per den 31 december 2018 enligt IFRS upprättades justerades belopp som i tidigare årsredovisningar och delårsrapporter rapporterats i enlighet med BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3). En förklaring till hur övergången från tidigare tillämpade redovisningsprinciper till IFRS har påverkat koncernens resultat och ställning visas i de tabeller som följer nedan och i noterna som hör till dessa.

Val som gjorts vid övergången till redovisning enligt IFRS

Övergången till IFRS redovisas i enlighet med IFRS 1 första gången IFRS tillämpas. Huvudregeln är att samtliga tillämpliga IFRS- och IAS-standarder, som trätt i kraft och godkänts av EU per den 31 mars 2019, ska tillämpas med retroaktiv verkan. IFRS 1 innehåller dock övergångsbestämmelser som ger företagen en viss valmöjlighet.

Nedan anges de av IFRS tillåtna undantag från fullständig retroaktiv tillämpning av samtliga standarder som Zinzino valt att tillämpa vid övergången från tidigare tillämpade redovisningsprinciper till IFRS.

Undantag för rörelseförvärv

Standarden IFRS 1 Första gången IFRS tillämpas, som reglerar hur en övergång till IFRS ska göras, erbjuder möjligheten att tillämpa principerna i standarden IFRS 3, Rörelseförvärv, antingen framåtriktat från tidpunkten för övergång till IFRS eller från en specifik tidpunkt före övergångstidpunkten till IFRS. Detta ger lättnader från en fullständig retroaktiv tillämpning som skulle kräva omräkning av alla rörelseförvärv före övergångstidpunkten till IFRS. Zinzino har valt att tillämpa IFRS 3 från och med den 1 januari 2018. Rörelseförvärv som skett före denna tidpunkt har således inte räknats om i enlighet med IFRS 3.

Undantag för ackumulerade omräkningsdifferenser

IFRS 1 tillåter att ackumulerade omräkningsdifferenser redovisade i det egna kapitalet nollställs vid övergångstidpunkten till IFRS. Det innebär en lättnad jämfört med att fastställa ackumulerade omräkningsdifferenser i enlighet med IAS 21, Effekterna av ändrade valutakurser, från den tidpunkt då ett dotterföretag eller intresseföretag bildades eller förvärvades. Zinzino har valt att nollställa alla ackumulerade omräkningsdifferenser i omräkningsreserven och omklassificera dessa till balanserade vinstmedel vid tidpunkten för övergången till IFRS per den 1 januari 2018.

I följande tabeller presenteras och kvantifieras de av företagsledningen bedömda effekterna på koncernens rapporter över totalresultat och finansiella ställning vid övergången till IFRS för koncernen. Övergången bedöms inte ha någon väsentlig effekt på koncernens rapport över kassaflöden annat än de avskrivningar som återläggs.

Det som främst har påverkat redovisningen är:

- Återläggning av tidigare års avskrivningar på goodwill samt omvärdering till den valuta posten är hänförlig till, se not A nedan
- Balanserade leasingkontrakt, se not B nedan
- Intäktsjusteringar till följd av IFRS 15, se not C nedan

Not	Tidigare Red. Princ. 171231	Effekt vid övergång till IFRS	IFRS 180101	
Tillgångar				
Anläggningstillgångar				
Goodwill	A	33 647	-2 810	30 837
Övriga Immateriella anläggningstillgångar		19 225	-	19 225
Inventarier, verktyg och installationer		3 036	-	3 036
Nyttjanderättstillgångar	B	-	40 351	40 351
Finansiella anläggningstillgångar	B, C	2 656	4 794	7 450
Summa Anläggningstillgångar		58 564	42 335	100 899
Varulager		52 947	-	52 947
Kortfristiga Fordringar		12 568	-	12 568
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		8 358	-	8 358
Likvida medel		48 419	-	48 419
Summa Omsättningstillgångar		122 292	-	122 292
Summa Tillgångar		180 856	42 335	223 191

	Not	Tidigare Red. Princ. 171231	Effekt vid övergång till IFRS	IFRS 180101
Eget Kapital och Skulder				
Eget Kapital				
Aktiekapital		3 258	-	3 258
Övrigt tillskjutet kapital		12 804	-	12 804
Balanserat resultat inklusive Periodens resultat	A, B, C	57 380	-19 612	37 768
Eget Kapital hänförligt till moderbolagets ägare		73 442	-19 612	53 830
Minoritetsintresse		6 890	-194	6 696
Summa eget kapital		80 332	-19 806	60 526

Skulder

Långfristiga Skulder

Leasingskulder	B	-	30 681	30 681
Övriga långfristiga skulder		573	-	573
Summa Långfristiga skulder		573	30 681	31 254

Kortfristiga Skulder

Leverantörsskulder		18 621	-	18 621
Skatteskuld		71	-	71
Leasingskulder	B	-	9 670	9 670
Övriga kortfristiga skulder		58 613	-	58 613
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	C	22 646	21 790	44 436
Summa Kortfristiga Skulder		99 951	31 460	131 411
Summa Eget Kapital och Skulder		180 856	42 335	223 191

	Not	Tidigare Red. Princ. 180331	Effekt vid övergång till IFRS	IFRS 180331
Tillgångar				
Anläggningstillgångar				
Goodwill	A	32 421	1 190	33 611
Övriga immateriella anläggningstillgångar		18 349	-	18 349
Inventarier verktyg och installationer		3 287	-	3 287
Nyttjanderättstillgångar	B	-	40 859	40 859
Finansiella anläggningstillgångar	B, C	907	4 432	5 339
Summa Anläggningstillgångar		54 964	46 481	101 445

Omsättningstillgångar

Varulager		56 466	-	56 466
Kortfristiga Fordringar		6 477	-	6 477
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		20 378	-	20 378
Likvida medel		58 664	-	58 664
Summa Omsättningstillgångar		141 985	-	141 985
Summa Tillgångar		196 949	46 481	243 430

	Not	Tidigare Red. Princ. 180331	Effekt vid övergång till IFRS	IFRS 180331
Eget Kapital och Skulder				
Eget Kapital				
Aktiekapital		3 258	-	3 258
Övrigt tillskjutet kapital		12 804	-	12 804
Balanserat resultat inklusive Periodens resultat	A, B, C	61 226	-14 904	46 322
Eget Kapital hänförligt till moderbolagets ägare		77 288	-14 904	62 384
Minoritetsintresse		6 696	383	7 079
Summa eget kapital		83 984	-14 521	69 463
Skulder				
Långfristiga Skulder				
Leasingskulder	B	-	32 499	32 499
Övriga långfristiga skulder		580	-	580
Summa Långfristiga skulder		580	32 499	33 079
Kortfristiga Skulder				
Leverantörsskulder		24 992	-	24 992
Skatteskuld		148	-	148
Leasingskulder	B	-	8 481	8 481
Övriga kortfristiga skulder		51 625	-	51 625
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	C	35 620	20 022	55 642
Summa Kortfristiga Skulder		112 386	28 503	140 888
Summa Eget Kapital och Skulder		196 949	46 481	243 430

	Not	Tidigare Red. Princ. 180101-180331	Effekt vid övergång till IFRS	IFRS 180101- 180331
Nettoomsättning	C	125 583	2 519	128 102
Övriga intäkter	C	11 565	-751	10 814
Aktiverat arbete för egen räkning		360	-	360
Handelsvaror & Övriga direkta kostnader		-90 835	-	-90 835
Bruttovinst		46 673	1 768	48 441
Externa rörelsekostnader	B	-20 981	2 491	-18 490
Personalkostnader		-17 263	-	-17 263
Avskrivningar	A, B	-2 922	-1 247	-4 169
Rörelseresultat		5 507	3 012	8 519
Finansnetto	B	-44	-139	-183
Skatt	B, C	-1 878	-362	-2 240
Periodens resultat		3 585	2 511	6 096
Härförligt till;				
Moderföretagets ägare		3 147	2 511	5 658
Minoritetsintresse		438	-	438
Summa		3 585	2 511	6 096
Övrigt totalresultat	A	-	2 841	2 841

	Not	Tidigare Red. Princ. 181231	Effekt vid övergång till IFRS	IFRS 181231
Tillgångar				
Anläggningstillgångar				
Goodwill	A	28 743	3 019	31 762
Övriga Immateriella anläggningstillgångar		19 272	-	19 272
Inventarier verktyg och installationer		4 623	-	4 623
Nyttjanderättstillgångar	B	-	50 233	50 233
Finansiella anläggningstillgångar	B, C	366	6 816	7 182
Summa Anläggningstillgångar		53 004	60 068	113 072

Omsättningstillgångar

Varulager		64 684	-	64 684
Kortfristiga fordringar		21 035	-	21 035
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		13 461	-	13 461
Likvida medel		45 459	-	45 459
Summa Omsättningstillgångar		144 639	-	144 639
Summa Tillgångar		197 643	60 068	257 711

	Not	Tidigare Red. Princ. 181231	Effekt vid övergång till IFRS	IFRS 181231
Eget Kapital och Skulder				
Eget Kapital				
Aktiekapital		3 258	-	3 258
Övrigt tillskjutet kapital		12 804	-	12 804
Balanserat resultat inklusive Periodens resultat	A, B, C	48 529	-21 445	27 084
Eget Kapital hänförligt till moderbolagets ägare		64 591	-21 445	43 146
Minoritetsintresse		6 924	298	7 222
Summa Eget Kapital		71 515	-21 147	50 368

Skulder

Långfristiga Skulder

Leasingskuld	B	-	41 268	41 268
Övriga långfristiga skulder		581	-	581
Summa Långfristiga skulder		581	41 268	41 849

Kortfristiga Skulder

Leverantörsskulder		30 029	-	30 029
Skatteskuld		383	-	383
Leasingskuld	B	-	9 193	9 193
Övriga kortfristiga skulder		72 969	-	72 969
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	C	22 166	30 754	52 920
Summa Kortfristiga Skulder		125 547	39 947	165 494
Summa Eget Kapital och Skulder		197 643	60 068	257 711

	Not	Tidigare Red. Princ. 180101-181231	Effekt vid övergång till IFRS	IFRS 180101- 181231
Nettoomsättning	C	538 341	-5 409	532 932
Övriga intäkter	C	46 060	-3 555	42 505
Aktiverat arbete för egen räkning		1 176	-	1 176
Handelsvaror & Övriga direkta kostnader		-393 816	-	-393 816
Bruttovinst		191 761	-8 964	182 797
Externa rörelsekostnader	B	-97 459	10 536	-86 923
Personalkostnader		-72 170	-	-72 170
Avskrivningar	A, B	-12 012	-5 286	-17 298
Rörelseresultat		10 120	-3 714	6 406
Finansnetto	B	-176	-574	-750
Skatt	B, C	-3 016	2 022	-994
Periodens resultat		6 928	-2 266	4 662
Hänförligt till;				
Moderföretagets ägare		6 359	-2 266	4 093
Minoritetsintresse		569	-	569
Summa		6 928	-2 266	4 662
Övrigt totalresultat	A	-	-159	-159

NOT A

Goodwill

Posten goodwill är enligt IFRS en immateriell tillgång med obestämbar nyttjandeperiod vilket medför att posten inte minskas med årliga avskrivningar. Detta skiljer sig från tidigare redovisningsprinciper (K3) där en ekonomisk livslängd om 10 år tidigare har tillämpats. Övergången till IAS 38 medför därför att avskrivningar av goodwill under 2018 vänds och läggs tillbaka mot balanserat resultat i eget kapital. Goodwill var tidigare i SEK men har i samband med övergången till IFRS redovisats i ursprungsvalutan NOK. Detta har medfört valutaeffekter som redovisats i ingående eget kapital 2018-01-01 och i övrigt totalresultat under 2018. Effekten på ingående eget kapital per 2018-01-01 uppgår till -2 810 TSEK avseende valutaomvärderingen från NOK till SEK. Resultateffekten för koncernen under helåret 2018 uppgår till +4 904 TSEK i förbättrat resultat till följd av återlagda avskrivningar. Omvärderingen i övrigt totalresultat uppgår för helåret 2018 till +925 TSEK. Total utgående effekt per 2018-12-31 avseende Goodwill uppgår till +3 019 TSEK som en följd av valutaomvärderingen och återlagda avskrivningar avseende helåret 2018. Goodwill är inte en avdragsgill kostnad eller skattepliktig intäkt varför justeringen inte har några skattemässiga effekter. Övergången till IFRS medför nytt krav för Zinzino att testa goodwill minst årligen för eventuellt nedskrivningsbehov. En eventuell nedskrivning redovisas i rörelseresultatet. Posten har prövats för nedskrivningsbehov utifrån förhållanden som förelåg vid tidpunkten för övergång till IFRS samt per 31 december 2018, inget nedskrivningsbehov identifierades. Även känslighetsanalyser visar att rimliga möjliga förändringar i väsentliga antaganden inte leder till något nedskrivningsbehov.

NOT B

Leasingavtal

Vid övergången till IFRS 16 redovisar koncernen leasingkulder hänförliga till leasingavtal som tidigare klassificerats som operationella leasingavtal i enlighet med reglerna i IFRS 16 Leasingavtal. Dessa kulder har värderats till nuvärdet av framtida minimileaseavgifter. Vid beräkningen har leasetagarens implicita ränta per den 1 januari 2019 använts. Leasetagarens vägda genomsnittliga marginella låneränta som tillämpas för dessa leasingkulder per den 1 januari 2019 var 2,75 %. Ingångsbalansen per 2018-01-01 har till följd av IFRS 16 inneburit ökade leasingkulder och tillhörande nyttjanderätter om 40 351 TSEK. I resultaträkningen avseende helåret 2018 uppgår den totala nettoeffekten på årets resultat avseende leasingavtal till -228 TSEK. I balansräkningen 2018-12-31 har nyttjanderätter om 50 233 TSEK och leasingkulder om 50 461 TSEK redovisats och justerat balansräkningen i motsvarande mån till följd av övergången.

Åtaganden för operationella leasingavtal enligt tidigare tillämpade redovisningsprinciper per den 31 december 2017

16 203

Diskontering med koncernens marginella låneränta 2,75%

-779

Tillkommer: kulder för finansiella leasingavtal per den 31 december 2017

9 254

(Avgår): korttidsleasingavtal som kostnadsförs linjärt

(-11)

Tillkommer/(avgår): justeringar pga. annan hantering av optioner att förlänga respektive säga upp avtal

15 684

Leasingkund redovisad enligt IFRS 16 per den 1 januari 2018

40 351

När IFRS 16 tillämpades för första gången, använde koncernen följande praktiska lösningar som tilläts i IFRS 16:

- Nyttjanderätter har värderats till leasingkuldens värde, med justering för förutbetalda eller upplupna leasingavgifter hänförliga till avtalet per den 31 december 2017.
- Samma diskonteringsränta har använts på leasingportföljer med liknande egenskaper
- Operationella leasingavtal med en kvarvarande leasingtid på mindre än 12 månader per 1 januari 2018 har redovisats som korttidsleasingavtal
- Direkta anskaffningskostnader för nyttjanderätter har uteslutits vid övergången till IFRS, och
- Historisk information har använts vid bedömningen av ett leasingavtals längd i de fall det finns optioner att förlänga eller säga upp ett avtal.

NOT C

Intäkter från kunder med avtal

Enligt IFRS 15 redovisas försäljning till kunder med avtal som intäkt när kontrollen för varorna överförs, vilket inträffar när varorna levereras till kunden eller distributören. Leverans sker när varorna har transporterats till den specifika platsen, riskerna för föråldrade eller förkomna varor har överförts till kunden och kunden har antingen accepterat varorna i enlighet med avtalet, tidsrymden för invändningar mot avtalet har gått ut, eller koncernen har objektiva bevis för att alla kriterier för acceptans har uppfyllts. Intäkten från försäljningen av frakt och övriga intäkter redovisas enligt samma princip. Ingen finansieringskomponent bedöms föreligga vid försäljningstidpunkten. Zinzino har i samband med övergången till IFRS analyserat tidpunkten för när kontrollöverföring sker utifrån kriterierna i IFRS 15. Koncernen samlade bedömning av kriterierna för kontrollöverföring enligt IFRS 15 har föranlett en modifierad tidpunkt för intäktsredovis-

ning där tidpunkten senareläggs till följd av att kontrollöverföring anses ske senare i leveranskedjan än enligt koncernens tidigare redovisningsprinciper. Detta medför att Zinzino har en ingående effekt på eget kapital vid övergången till IFRS 15 som ett resultat av att försålda varor i slutet på 2017 enligt IFRS 15 intäktsredovisas först under 2018. Denna effekt uppgår per 2018-01-01 till 21 790 TSEK som redovisas som en upplupen intäkt i balansräkningen och som en justering av ingående eget kapital per 2018-01-01. Motsvarande effekt per 2018-12-31 uppgår till 30 754 TSEK inne-bärandes ett minskat resultat för året under 2018 om totalt 8 964 TSEK.

NOT 10 FINANSIELLA MÅTT SOM INTE DEFINERAS ENLIGT IFRS

Bolaget presenterar vissa finansiella mått i delårsrapporten som inte definieras enligt IFRS eller årsredovisningslagen. Bolaget anser att dessa mått ger en värdefull kompletterande information till investerare och bolagets ledning då de möjliggör utvärdering av bolagets prestation. Eftersom inte alla företag beräknar finansiella mått på samma sätt, är dessa inte alltid jämförbara med mått som används av andra företag. Dessa finansiella mått ska därför inte ses som en ersättning för mått som definieras enligt IFRS.

Definitioner av alternativa nyckeltal som inte beräknas enligt IFRS:

ALTERNATIVA NYCKELTAL	DEFINITION	SYFTE
Försäljningstillväxt	De totala intäkternas förändring i procent jämfört med totala intäkter för motsvarande period föregående år	Måttet är intressant att följa eftersom det visar försäljningsutvecklingen i koncernen
Bruttoresultat	De totala intäkternas förändring i procent jämfört med totala intäkter för motsvarande period föregående år	Måttet är intressant att bryta ut för att endast se försäljningsnettot under perioden, vilket är användbart vid intäcks- och kostnadsanalyser
EBITDA	Rörelseresultat före av- och nedskrivningar	Måttet är relevant för att skapa förståelse för bolagets operativa verksamhet, oavsett finansiering och avskrivningar för anläggningstillgångar
EBITDA-marginal:	EBITDA i procent av periodens totala intäkter	Måttet är relevant för att skapa en förståelse för den operativa lönsamheten och då måttet utesluter avskrivningar ger denna marginal intressenterna en klarare bild av bolagets centrala lönsamhet
Rörelseresultat (EBIT)	Rörelseresultat före finansiella poster och skatt	Måttet åskådliggör lönsamheten oavsett skattesats för bolagsskatt och oberoende av vilken finansieringsstruktur bolaget har
Nettomarginal	Periodens resultat i procent av periodens totala intäkter	Måttet åskådliggör bolagets lönsamhet
Eget kapital per aktie för utspädning	Eget kapital i förhållande till antalet utestående aktier på balansdagen	Måttet mäter bolagets nettovärde per aktie och visar på om bolaget ökar aktieägarnas kapital över tid
Kassaflöde från den löpande verksamheten	Kassaflöde från den operativa verksamheten inklusive förändring av rörelseresultat	Måttet mäter det kassaflöde som bolaget genererar före kapitalinvesteringar och kassaflöden hänförliga till bolagets finansiering
Soliditet	Eget kapital i relation till balansomslutningen	Måttet är en indikator på bolagets hävstång för finansiering av bolaget

GÖTEBORG DEN 16 MAJ 2019

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten för perioden januari – mars 2019 ger en rättvisande översikt av moderföretagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderföretaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

För mer information, vänligen ring Dag Bergheim Pettersen, Verkställande direktör, Zinzino AB.

Zinzino AB

Hulda Mellgrens gata 5, 421 32 Västra Frölunda

E-mail: info@zinzino.com

Tel: +46 (0)31-771 71

Göteborg, 16 maj 2019

Dag Bergheim Pettersen
Verkställande Direktör

Hans Jacobsson
Styrelseordförande

Pierre Mårtensson
Styrelseledamot

Gabriele Helmer
Styrelseledamot

Staffan Hillberg
Styrelseledamot

REVISORGRANSKNING

Denna delårsrapport har inte varit föremål för granskning av bolagets revisorer.





INSPIRE CHANGE IN LIFE | ZINZINO.COM